



elisa

Tulostiedot 2018

31.1.2019

Q4 2018 keskeiset tapahtumat

- Jälleen ennätystulos
- Liikevaihto edellisen vuoden tasolla
 - Kasvua henkilöasiakkaissa, laskua yritysasiakkaissa
- Vertailukelpoinen käyttökate kasvoi 3 %
- Mobiilin palveluliikevaihto kasvoi 1,5 %
 - Nopeampien liittymien myynti jatkui, hyvä kysyntä premium-liittymille
- Post-paid puheliittymien vaihtuvuus nousi 17,2 %:sta 18,2 %:iin
 - Kilpailutilanne säilyi tiukkana, kampanjointi jatkui
- Liittymämuutokset, post-paid mobiili -4 700, kiinteän laajakaista +4 300
- Osinkoehdotus 1,75 euroa osakkeelta

Kasvua liikevaihdossa ja kaikilla tulosriveillä

Talousluvut	2018	MUUTOS 2018	Operatiiviset KPI:t	2018	MUUTOS 2018
Liikevaihto	1 832 milj.€	+2,5 %	Mobiilin palv.liikevaihto	808 milj.€	+2,0 %
Käyttökate	639 milj.€	+4,2 %	Mobiililiittymät	4 660 700	-0,4 %
Käyttökate-%	34,9 %	+0,6 %-yks	Kiinteän laajak.liittymät	695 500	+0,5 %
Tulos per osake	1,95 €	+4,8 %	ARPU ²⁾	20,4 €	+1,5 %
Investoinnit ¹⁾	228 milj.€	-5,2 %	Vaihtuvuus ²⁾	18,1 %	+0,6 %-yks
Investoinnit / liikevaihto	12 %	-1 %-yks	Mobiilidata, Gigatavua ³⁾	827 milj.	+30 %

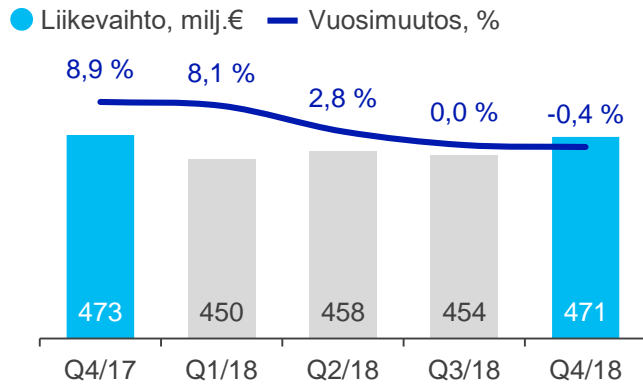
1) Ilman osake- ja lisenssi-investointeja

2) Post-paid –puheliittymät Suomessa

3) Suomessa

Liikevaihto ja käyttökate kasvoivat

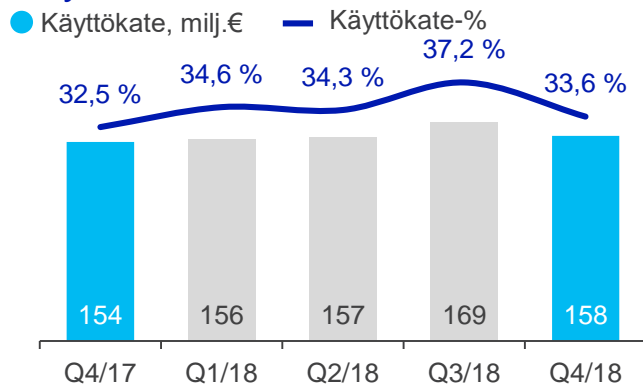
Liikevaihto



Divestoinnit Kasvua

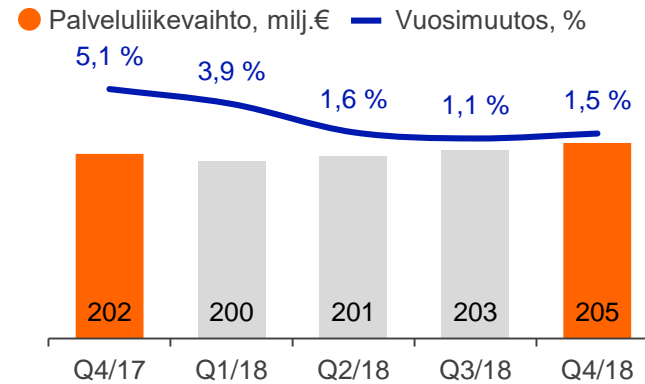
- Mobiili- ja digitaaliset palvelut
- Laitemyynti
- Viro

Käyttökate¹⁾



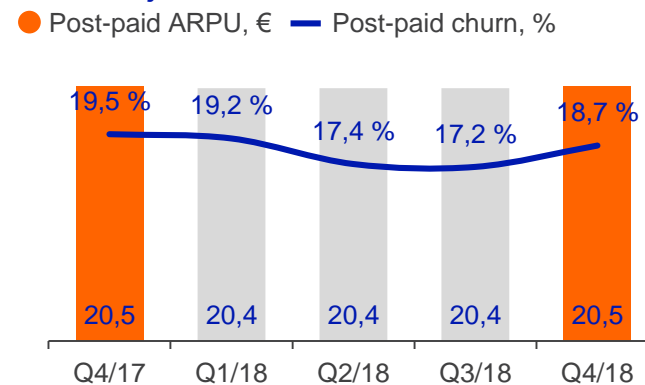
Tehostamis- toimenpiteet

Mobiilin palveluliikevaihto



- Nopeampien liittymien myynti
- Kampanjointi vaikutti kasvuun
- Tuotemuutokset

ARPU ja churn²⁾



- Nopeampien liittymien myynti ja pienempi palveluliikevaihdon kasvu
- Kampanjointi jatkuu

1) Vertailukelpoinen

2) Suomi, vaihtuvuus vuositasolla

Vahva tulos henkilöasiakassegmenteissä

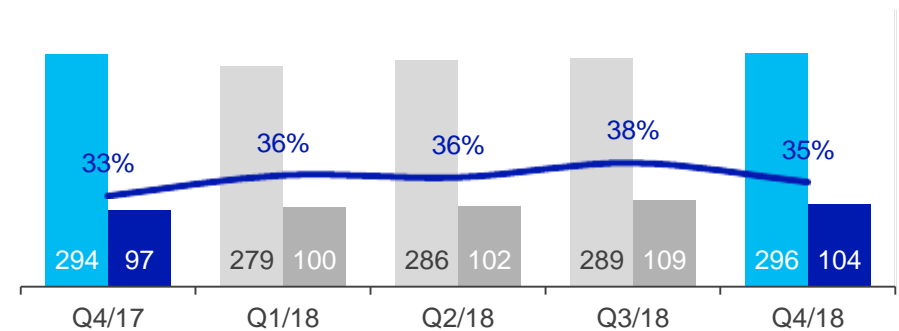
Henkilöasiakkaat

Liikevaihto +1 %, käyttökate +7 %¹⁾

- + Mobiili ja digitaaliset palvelut
- + Laitemyynti
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut
- Divestoinnit

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



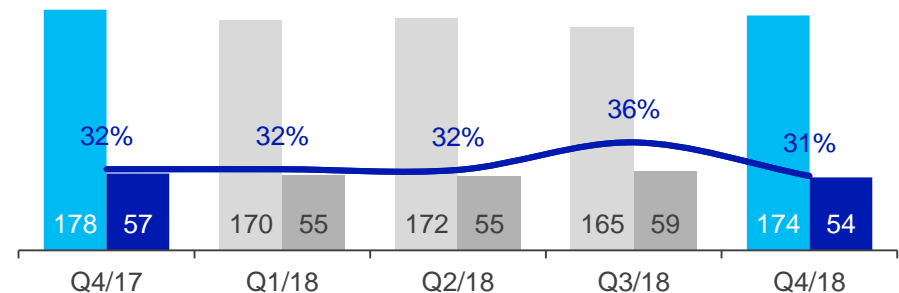
Yritysasiakkaat

Liikevaihto -2 % ja käyttökate -4 %¹⁾

- Divestoinnit
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut
- Digitaaliset palvelut
- + Mobiilin palveluliikevaihto
- + Laitemyynti

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



1) Vertailukelpoinen

Strategian toteutus

Lisäämme mobiilin ja kiinteän verkon palveluiden
liikevaihtoa

Kasvatamme digitaalisten palveluiden liiketoimintaa

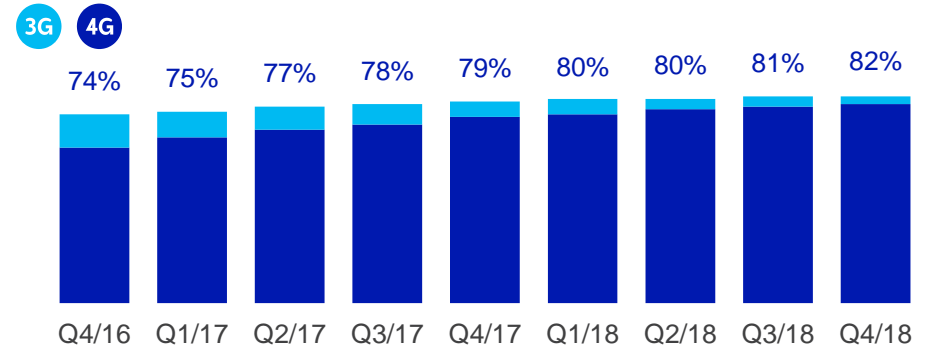
Parannamme tehokkuutta ja laatua

Nopeampien liittymien kasvu jatkuu

4G-älypuhelinpenetraatio kasvoi

- 82 % asiakkaista käyttää älypuhelimta
 - 96 % (92 %) 4G-kyvykkäitä
- 93 % myydyistä puhelimista 4G-kyvykkäitä

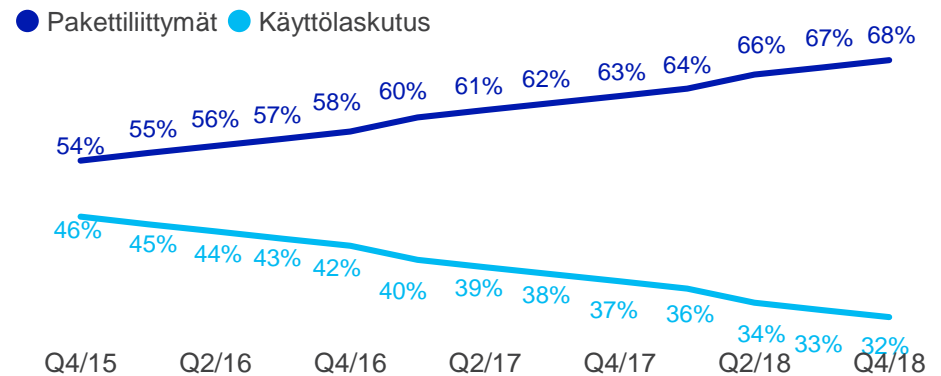
Älypuhelinpenetraatiot¹⁾, %



Pakettiliittymien osuus kasvaa

- 68 % puheliittymistä²⁾ kiinteän kuukausimaksun rajoittamattomia datapaketteja
- 66 % 4G-nopeuksissa
 - Hyvä lisämyyntipotentiaali 3G:stä 4G-liittymiin
- Vahva kysyntä Premium-liittymille, joissa rajoittamaton käyttö Pohjolassa ja Baltiassa
 - Erinomainen potentiaali edelleen nopeampien 4G-liittymien lisämyynnille

Puheliittymien²⁾ jakauma



7 1) iOS (iPhone), Android, ja Windows –puhelimet koko puhelinkannasta
2) Post-paid liittymät Suomessa (rajoittamaton käyttö)



Digitalisten palveluiden laajentuminen jatkuu

Hyödyntävät ydinliiketoiminnan kyvykkyyksiä ja tarjoavat kasvumahdollisuuden

Kotimarkkinoiden digitaliset palvelut

- Alkuperäissarja *Arctic Circle* (globaali jakelu: Lagardère) Elisa Viihteen katsotuin sarja
- Uusi kansainvälinen alkuperäissarja *Bullets* Elisa Viihteessä
- Vahva myynti IT+C -palvelulle
- Elisalla paras ostopreferenssi koko yritysmarkkinassa ja kaikissa yrityskokoluokissa (IRO Research, brand survey Q4/2018)

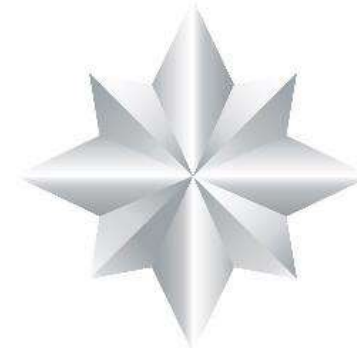
Kansainväliset digitaliset palvelut

- Videra esitteli Ciscon and Polycomin video-palveluiden toiminnallisuuden MS Teams Cloudin kanssa
- Videra laajensi toimintaansa Aasiaan ja hankki ensimmäisen suuren managed service -asiakkaan
- SON-järjestelmän toimitus monitoimittaja-ympäristöön kansainväliselle asiakkaalle
- *Elisa Smart Factory Solutions* käytössä jo kahdeksassa maassa



Elisalle on myönnetty Suomen Laatupalkinto

- Paras laatu syntyy asiakkaan tarpeita kuunnellen
- Panostamme jatkuvaan parantamiseen ja oppimiseen kokeilemisen kautta
- Moni innovaatioistamme on tänään asiakkaalle arvoa luova palvelu
- Tämä on hyvä alku



S U O M E N
L A A T U
P A L K I N T O
E X C E L L E N C E
F I N L A N D

Näkymät ja ohjeistus vuodelle 2019

Positiivinen makrotaloussympäristön kehitys hidastuu Suomessa. Kilpailutilanne jatkuu haasteellisena.

- Liikevaihto edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Vertailukelpoinen käyttökate edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
 - Ensimmäinen neljännes edellisen vuoden tasolla
- Käyttöomaisuusinvestoinnit enintään 12 % liikevaihdosta

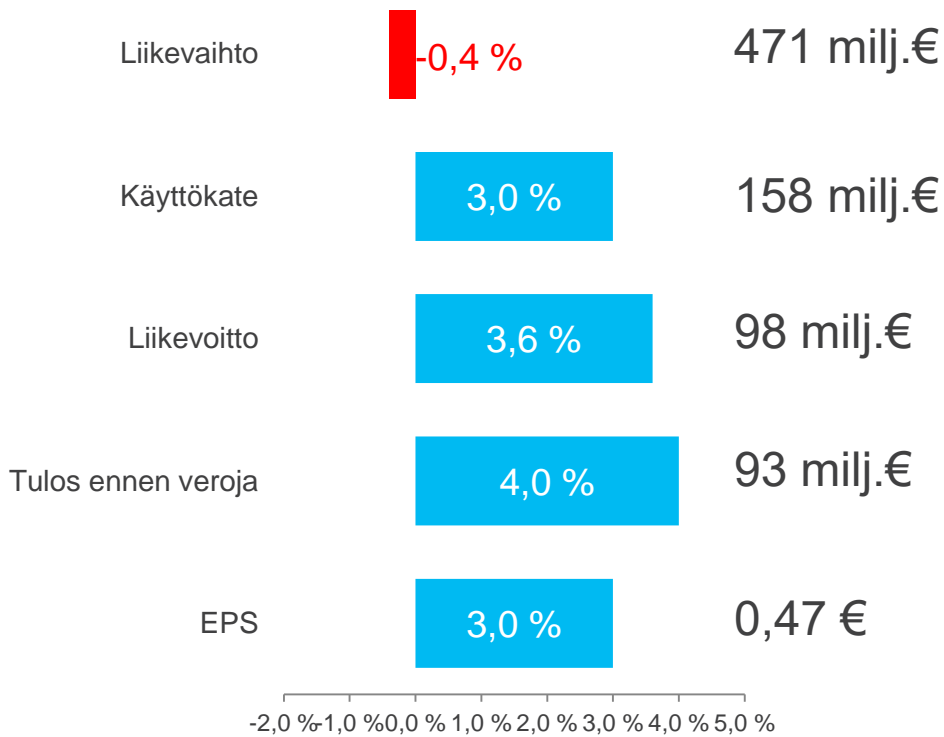


Taloudellinen katsaus

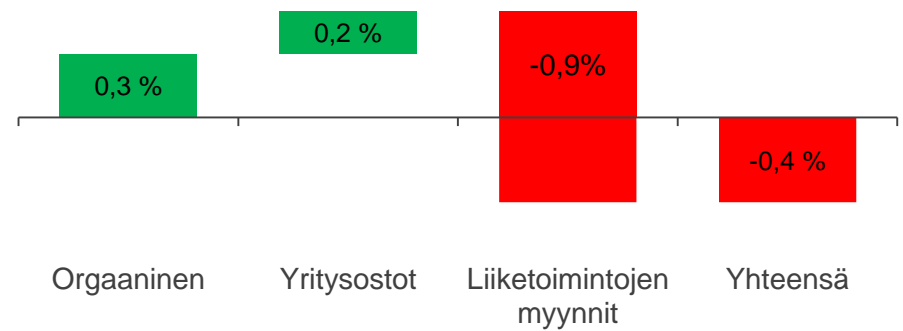
OSAVUOSIKATSAUS Q4 2018

Kannattavuuden kasvu jatkuu

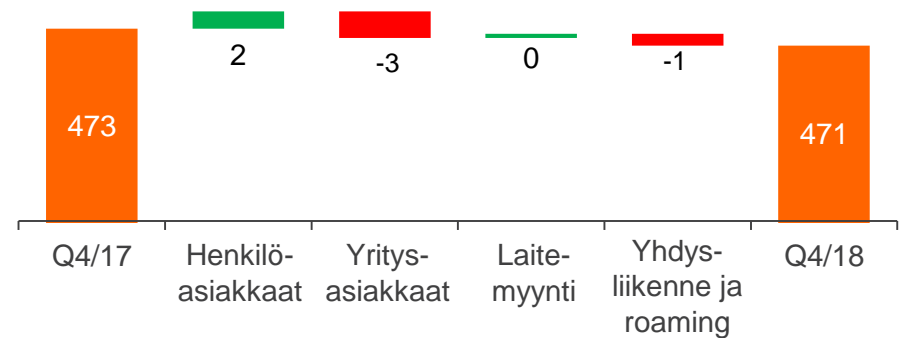
Q4 2018 Tuloslaskelma¹⁾



Liikevaihdon kasvu



Liikevaihdon kasvu -2 milj. €

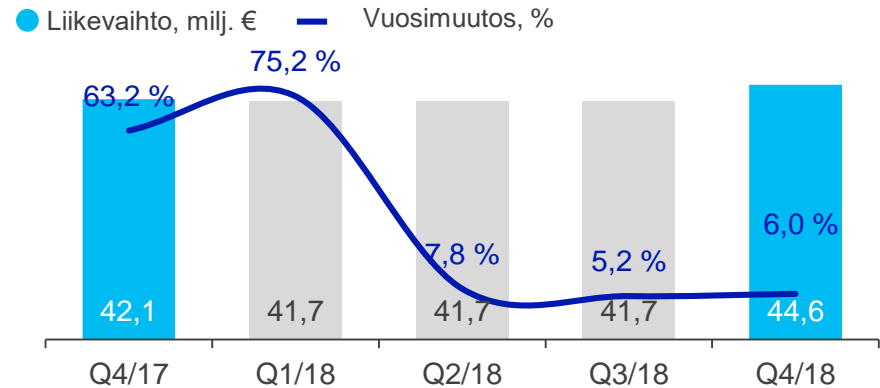


1) Vertailukelpoisin luvuin. Kasvu on laskettu tarkoilla luvuilla ennen pyöristystä.

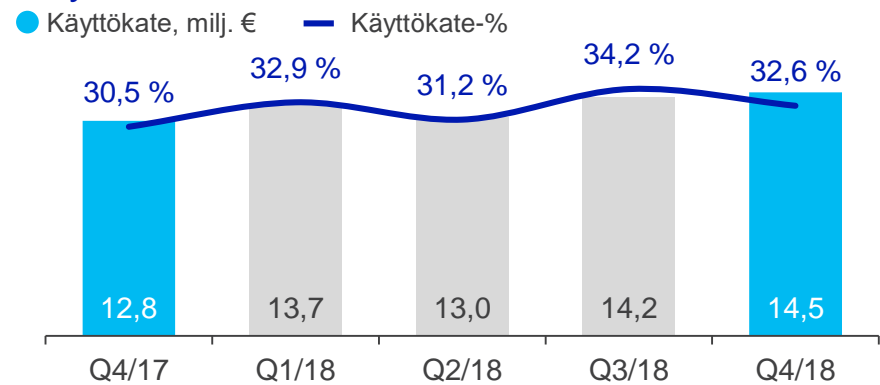
Vahva liikevaihdon ja käyttökateen kasvu Virossa

- Liikevaihto +6 %, Käyttökate +13 %
 - Mobiilin ja kiinteän palvelut
 - Postpaid puheliittymien churn 8,2 % (9,0 % Q3)
 - Mobile postpaid kanta +3 600, prepaid -2 000
- Ostettujen yhtiöiden integrointi etenee
 - Synergia-arviot ennallaan
 - Starman 4–6 milj.€ 2019 lopussa
 - SMN 4–5 milj.€ 2019 lopussa (sisältää SMN Suomen)

Liikevaihto



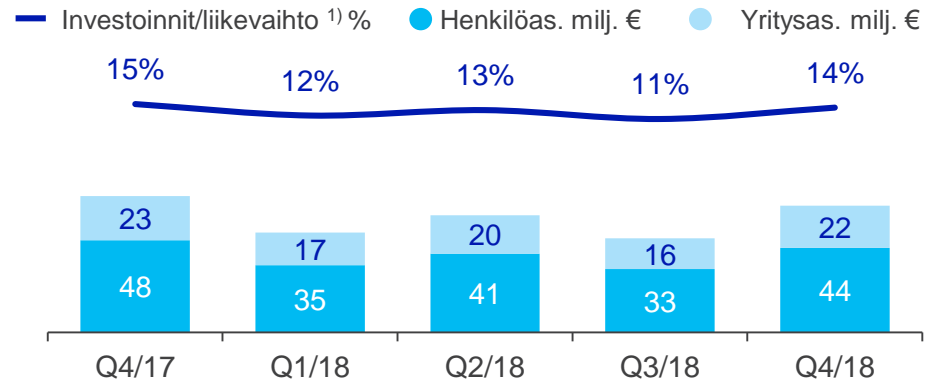
Käyttökate



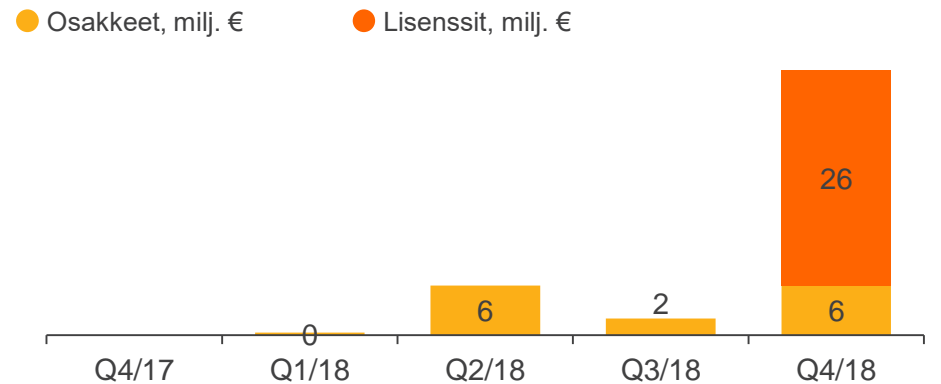
Investointitaso ohjauksen mukainen

- Investoinnit käyttöomaisuuteen 92 milj.€ (71)
- Ilman 3,5 GHz lisenssiä 66 milj. € (71)
 - Henkilöasiakkaat 44 milj. € (48)
 - Yritysasiakkaat 22 milj. € (23)
 - 2018 käyttöomaisuusinvestoinnit / liikevaihto 12 %, tavoitteen mukaisesti
 - 3,5 GHz lisenssi 26 milj. €
 - 4G-verkon kapasiteetin ja peiton lisääminen
 - Muut verkko- ja IT-investoinnit

Käyttöomaisuusinvestoinnit



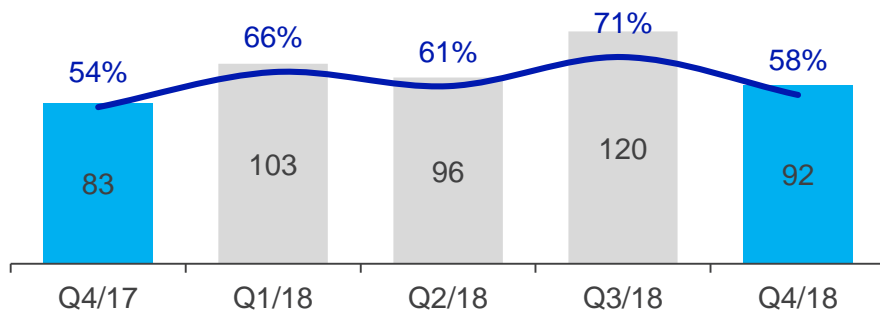
Investoinnit osakkeisiin ja lisensseihin



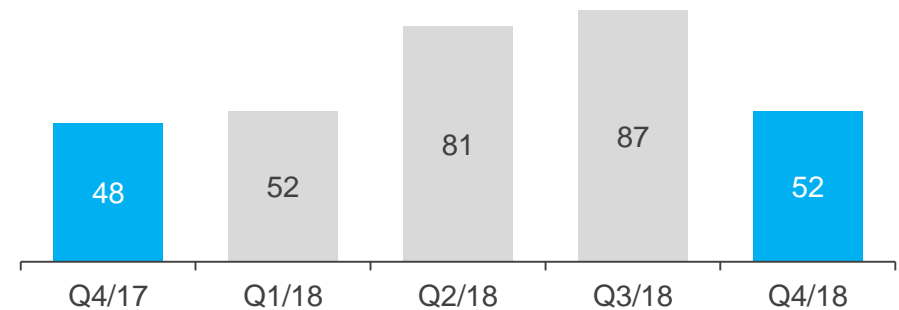
Vahva kassavirran kehitys jatkuu

- Vertailukelpoinen kassavirta 57 milj. € (48), kasvu 19 %
 - Alhaisemmat käyttöomaisuusinvestoinnit
 - Korkeampi käyttökate
- Vertailukelpoinen kassavirta 2018 282 milj. € (246), kasvu +14 %
- Vahva kassavirran konversio jatkuu

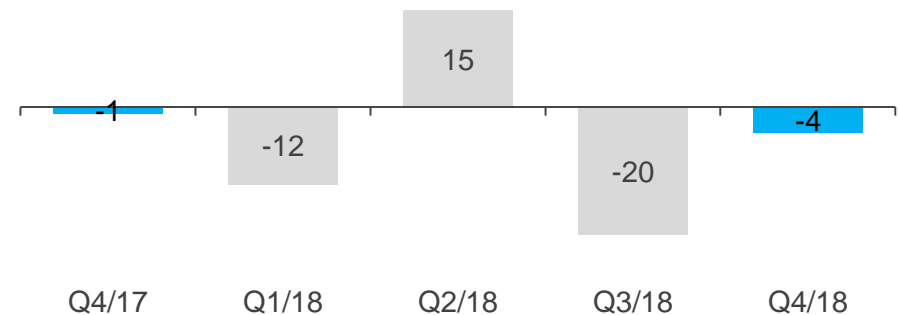
● Operatiivinen kassavirta, milj.€¹⁾ — Operatiivinen kassavirta / käyttökate, %¹⁾



Kassavirta, milj. €



Nettokäyttöpääoman muutos, milj. €



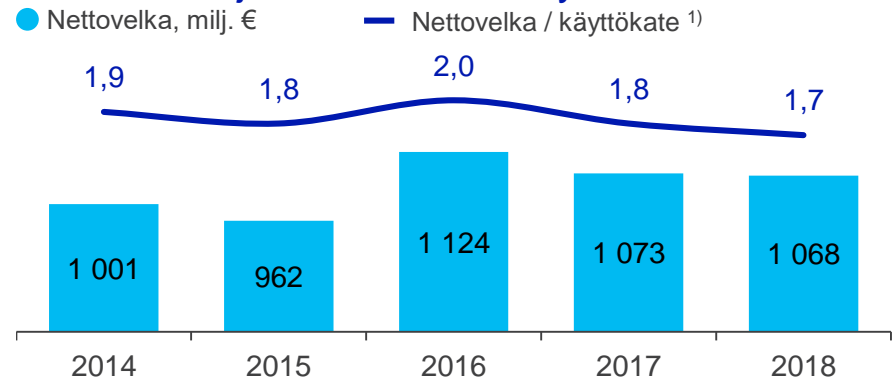
Tehokas pääomarakenne

- Pääomarakenne tavoitteen mukainen
 - Nettovelka/ Käyttökate 1,5–2x
 - Omavaraisuusaste >35 %, Q4 42,4 %
- Alemmat korkokulut lainojen uudelleenrahoituksen kautta
 - Pohjoismaiden Investointipankilta 100 milj. € laina

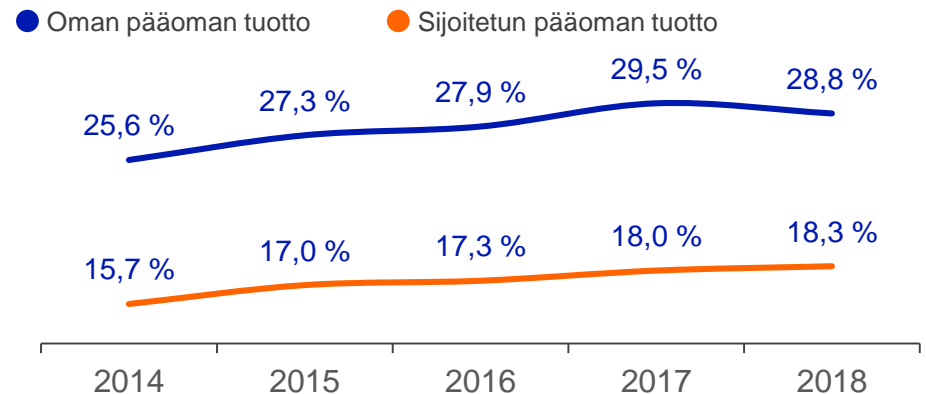
Pääoman tuotot hyvällä tasolla

- Parempi tuloskehitys
- Tehokas pääomarakenne

Nettovelka ja nettovelka / käyttökate



Pääoman tuotot ¹⁾

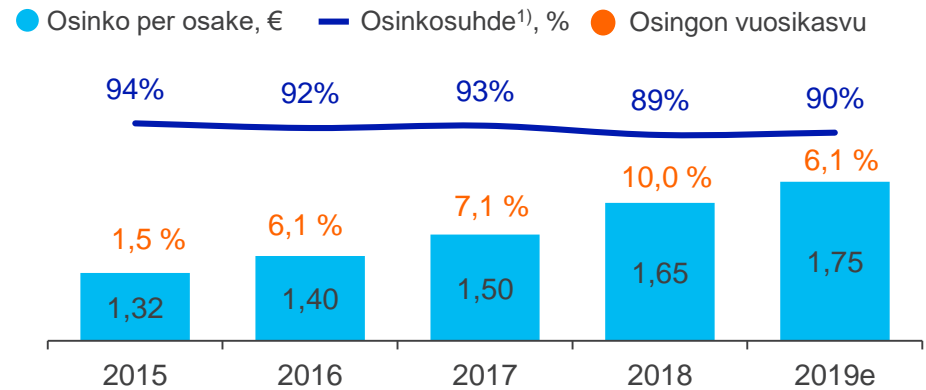


1) Vertailukelpoiset luvut

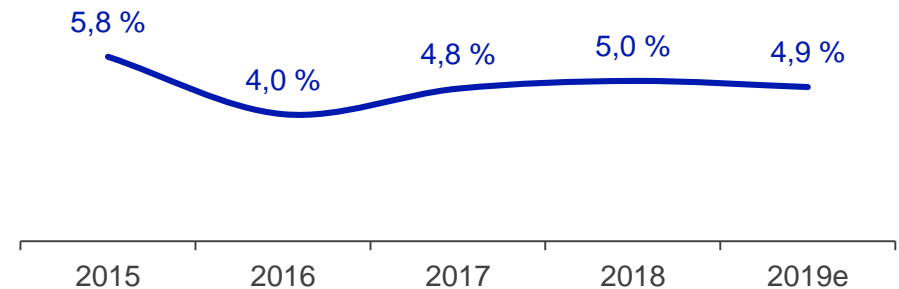
Kilpailukykyinen osingonjako jatkuu

- Osinkoehdotus 1,75 € per osake
 - Kasvu +6 %
 - Kokonaismäärä 280 milj. €
 - Osingon irtoamispäivä 4.4.2019
 - Maksupäivä 16.4.2019
- Osinkosuhde¹⁾ 90 %
 - Osinkotuotto 4,9 %²⁾
- Valtuutus 5 milj. osakkeen takaisinostolle
- Vahva sitoutuminen kilpailukykyiseen voitonjakoon
 - Voitonjakopolitiikka 80-100 % nettotuloksesta

Osinko



Osinkotuotto²⁾



1) 2018e laskettu vertailukelpoisesta osakekohtaisesta tuloksesta

2) Vuoden viimeisen kaupantekopäivän kurssilla (2018 36,08 €)



Yhteystiedot:

Vesa Sahivirta
vesa.sahivirta@elisa.fi
050 520 5555

Kati Norppa
kati.norppa@elisa.fi
050 308 9773

investor.relations@elisa.fi

Download the Elisa IR App

