



elisa

Q3 2018

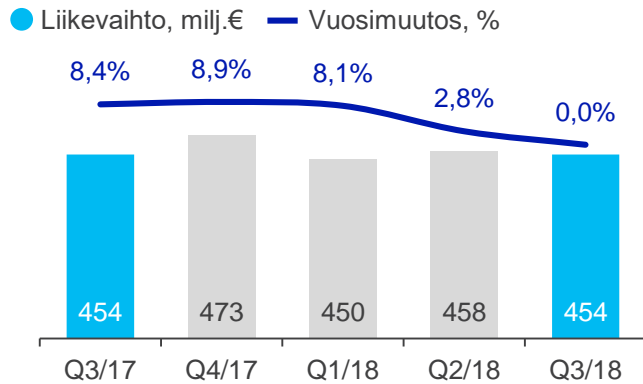
18.10.2018

Q3 2018 keskeiset tapahtumat

- Jälleen ennätysneljännes
- Liikevaihto edellisen vuoden tasolla
 - Divestointeja
 - Kasvua mobiilissa ja digitaalisissa palveluissa
- Käyttökate kasvoi 2 %
- Hyvää kehitystä kotimaisissa ja kansainvälisissä digitaalisissa palveluissa
- Mobiilin palveluliikevaihto kasvoi 1 %
 - Nopeampien liittymien myynti jatkuu, mutta kampanjointi hidasti kasvua. Hyvä kysyntä Premium-liittymille.
- Postpaid puheliittymien vaihtuvuus laski 17,4 %:sta 17,2 %:iin
- Postpaid mobiilikanta +8 400, prepaid +8 000 ja kiinteä laajakaista +2 000
- Elisa avasi 5G-verkon Helsingissä. 5G-valmius on nyt viidessä suomalaisessa kaupungissa ja Tallinnassa Virossa.
- Ohjeistusta loppuvuodelle nostettiin

Käyttökateen kasvu jatkui

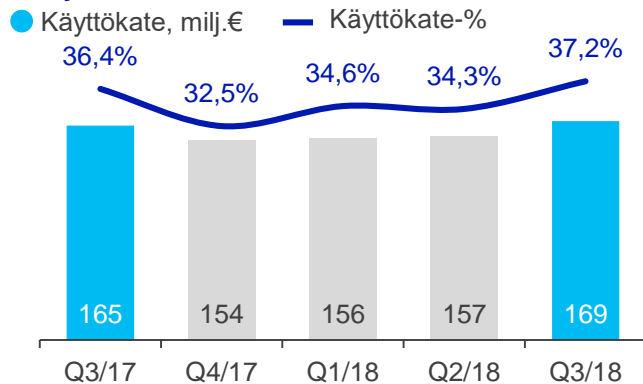
Liikevaihto



Divestoinnit Kasvua

- Mobiili- ja digitaaliset palveluti
- Viro

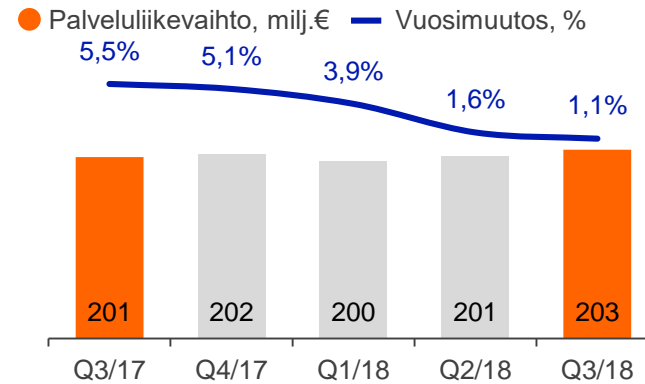
Käyttökate¹⁾



- Mobiilipalvelut
- Tehostamistoimenpiteet

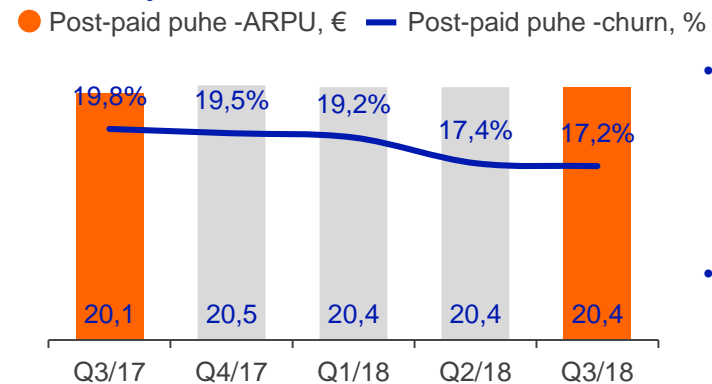
1) Vertailukelpoinen

Mobiilin palveluliikevaihto



- Nopeampien liittymien myynti
- Kampanjointi hidasti kasvua
- Tuotemuutokset

ARPU ja churn²⁾



- Nopeampien liittymien myynti ja pienempi palveluliikevaihdon kasvu
- Kampanjointi jatkuu

2) Suomi, vaihtuvuus vuositasolla

Vahva käyttökateen kasvu henkilöasiakkaissa

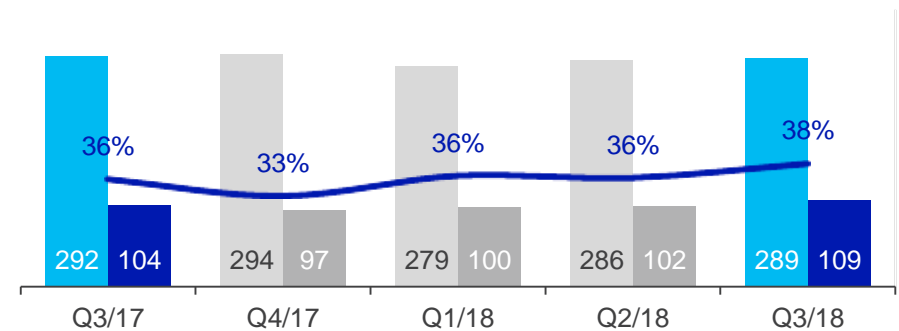
Yritysasiakkaissa divestoinnit ja panostukset digitaalisiin palveluihin vaikuttivat käyttökatteeseen

Henkilöasiakkaat

Liikevaihto -1 %, käyttökate +5 %

- + Digitaaliset palvelut
- + Viron liiketoiminta
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾



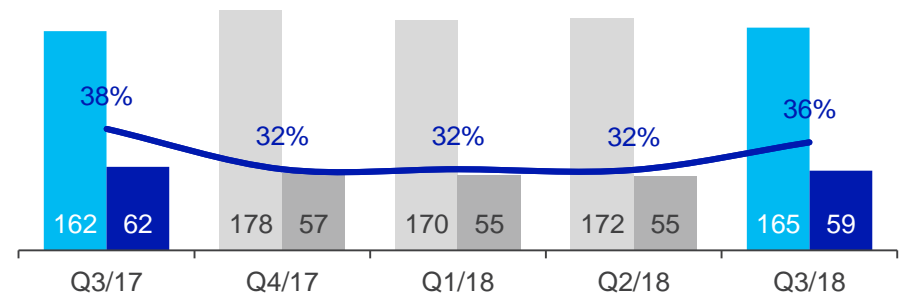
Yritysasiakkaat

Liikevaihto +2 %, käyttökate -4 %

- + Mobiilin palveluliikevaihto
- + Divestoinnit
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, mili.€ ● Käyttökate, mili.€ — Käyttökate-%



1) Vertailukelpoinen

Strategian toteutus

Kasvata arvoa datalla

Luo menestystä digitaalisilla palveluilla

Paranna toimintaa kannustamalla ihmisiä
erinomaisuuden rakentamiseen

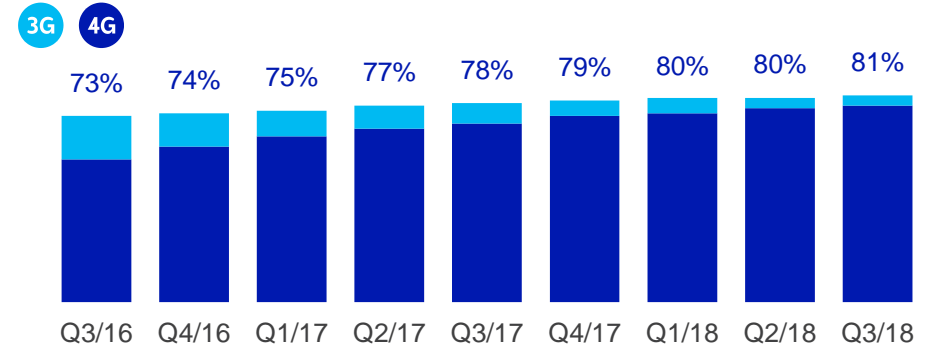


Nopeampien liittymien myynti ja kasvu jatkuu

4G-älypuhelinpenetraatio kasvaa edelleen

- 81 % asiakkaista käyttää älypuhelimta
 - 95 % 4G-kyvykkäitä
- 91 % myydyistä puhelimista 4G-kyvykkäitä

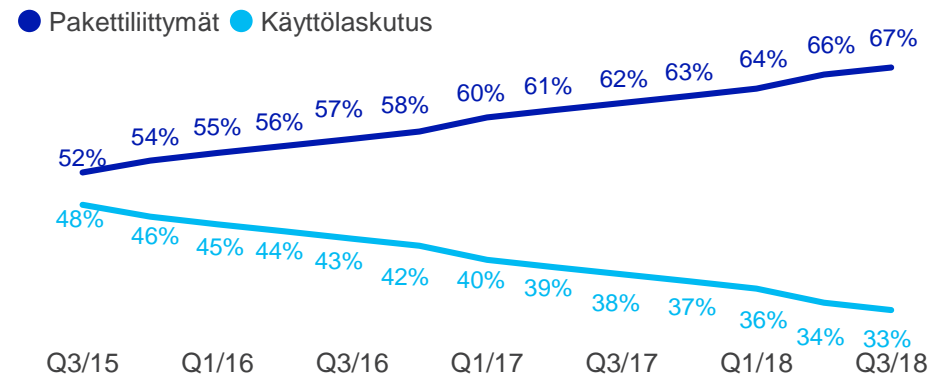
Älypuhelinpenetraatiot¹⁾, %



Pakettiliittymien osuus kasvaa

- 67 % puheliittymistä²⁾ kiinteän kuukausimaksun rajoittamattomia datapaketteja
- 64 % 4G-nopuksissa
 - Siirtyminen 3G:stä 4G-liittymiin jatkuu
- Vahva kysyntä Premium-liittymille, joissa rajoittamaton käyttö Pohjolassa ja Baltiassa
 - Erinomainen potentiaali edelleen nopeampien 4G-liittymien lisämyynnille

Puheliittymien²⁾ jakauma



1) iOS (iPhone), Android, ja Windows –puhelimet koko puhelinkannasta
 2) Post-paid liittymät Suomessa (rajoittamaton käyttö)



Elisan ainutlaatuiset kyvykkyydet ja innovaatiot saivat EFQM-laatatunnustuksen

- Elisalle on myönnetty *EFQM 5 Star Recognised for Excellence* –sertifikaatti
 - Koulutettujen, kansainvälisten EFQM-arvioijien tekemä kokonaisvaltainen arvointi
- Elisan osoitti suorituskykynsä strategisen johtamisen kansainvälisessä viitekehyksessä, jossa arvioidaan
 - Kyvykkyyksiä (*Leadership, Strategy, People, Partnerships* ja *Resources* sekä *Processes, Products* ja *Services*)
 - Tuloksia (*Customer, People, Society* ja *Business performance*)





Digitaalisten palveluliiketoimintojen fokusalueet

Hyödyntävät ydinliiketoiminnan kyvykkyyksiä ja tarjoavat kiinnostavan kasvumahdollisuuden

Kotimarkkinoiden digitaaliset palvelut



Viihdepalvelut

- Uutena ominaisuutena elokuvien digitaalinen vuokraaminen tai ostaminen Elisa Viihteen laajasta valikoimasta
- Kaksi alkuperäisdraamasarjaa Q4:lla: "Bullets" (Sky Visionin globaali jakelu) ja "Artic Circle" (Lagardéren globaali jakelu)



Pilvipohjainen IT

- Fenix Solutions yrityskauppa vahvistaa uutta "IT+C" liiketoimintaluetta

Kansainväliset digitaaliset palvelut



Kansainväliset videoneuvottelut

- Polycom reseller of the year -palkinto
- Videran cloud connect -palvelu tarjoaa laiteriippumattoman yhteentoimivuuden Microsoftin, Cison, Polycomin and Googlen käyttäjien välillä



Mobiiliverkon automaatio operaattoreille

- Lisäpalvelu Virtual Network Operations Center lanseerattu, pilotoinnissa Suomen ulkopuolella



Elisa IoT

- Elisa Smart Factory –ratkaisulla useita uusia asiakkaita
- End2End Factory Cockpit –sovelluksen globaali rollout Fortune 100 -yritykselle

Näkymät ja ohjeistus nostettu vuodelle 2018

Suomen makrotaloussympäristön tilanne on parantunut, mutta pitkän aikavälin rakenteellisia haasteita on edelleen. Kilpailutilanne jatkuu haasteellisena.

- Liikevaihto hieman parempi kuin 2017
- Vertailukelpoinen käyttökate hieman parempi kuin 2017
- Käyttöomaisuusinvestoinnit enintään 12 % liikevaihdosta



Taloudellinen katsaus

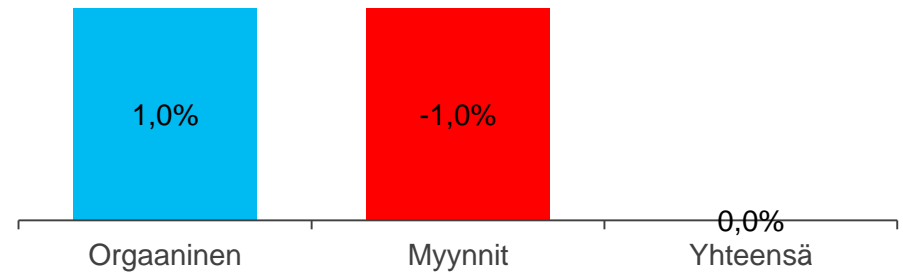
OSAVUOSIKATSAUS Q3 2018

Eräistä liiketoimintojen myynneistä huolimatta liikevaihto samalla tasolla

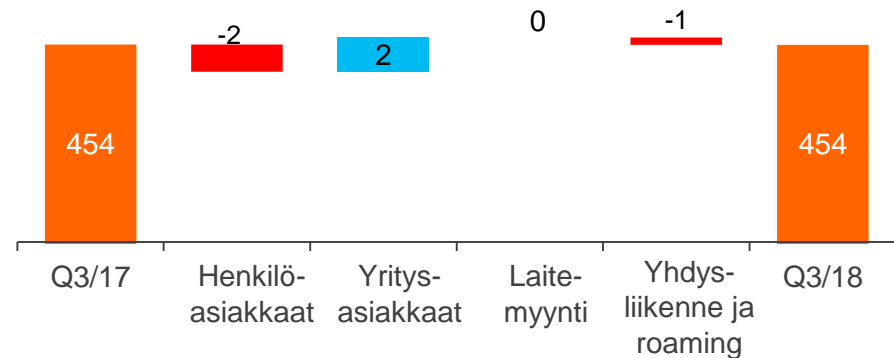
Q3 2018 tuloslaskelma¹⁾

Liikevaihto	0,0%	454 milj.€
Käyttökate	2,1%	169 milj.€
Liikevoitto	1,2%	110 milj.€
Tulos ennen veroja	0,3%	104 milj.€
EPS	0,1%	0,53 €

Liikevaihdon vuosikasvu



Liikevaihdon vuosikasvu

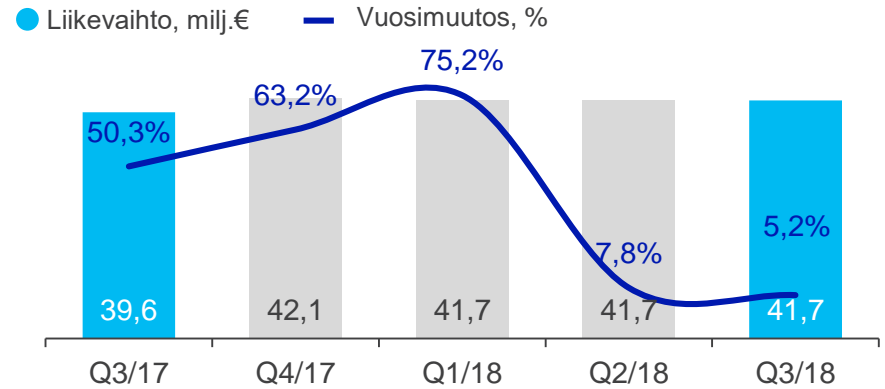


¹⁾ Vertailukelpoisin luvuin. Kasvu on laskettu tarkoilla luvuilla ennen pyöristystä.

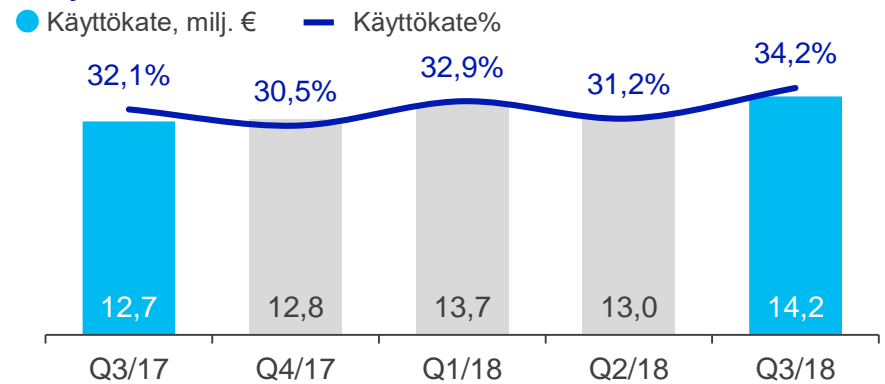
Vahva liikevaihdon ja käyttökateen kasvu Virossa

- Liikevaihto +5 %, Käyttökate +12 %
 - Mobiilin ja kiinteän palvelut
- Tiukka kilpailutilanne jatkui
 - Postpaid puheliittymien churn 9,0% (9,5 % Q2)
 - Mobile postpaid kanta +4 600, prepaid +1 200
- Ostettujen yhtiöiden integrointi etenee
 - Synergia-arviot ennallaan
 - Starman 4–6 milj.€ 2019 lopussa
 - SMN 4–5 milj.€ 2019 lopussa (sisältää SMN Suomen)

Liikevaihto



Käyttökate

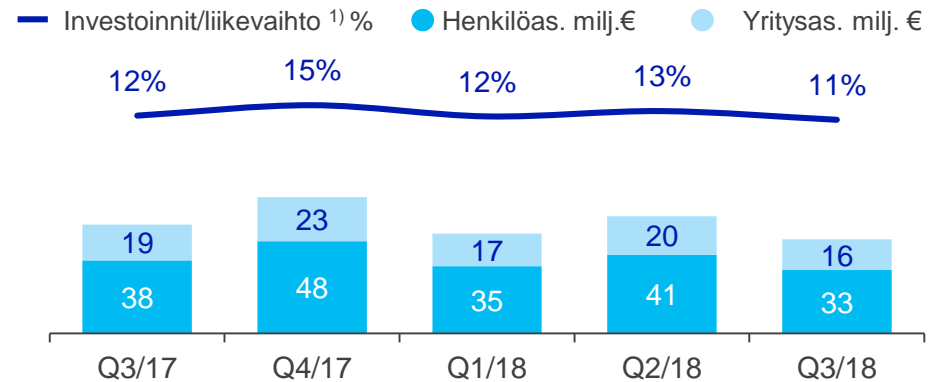


Investointitaso ohjauksen mukainen

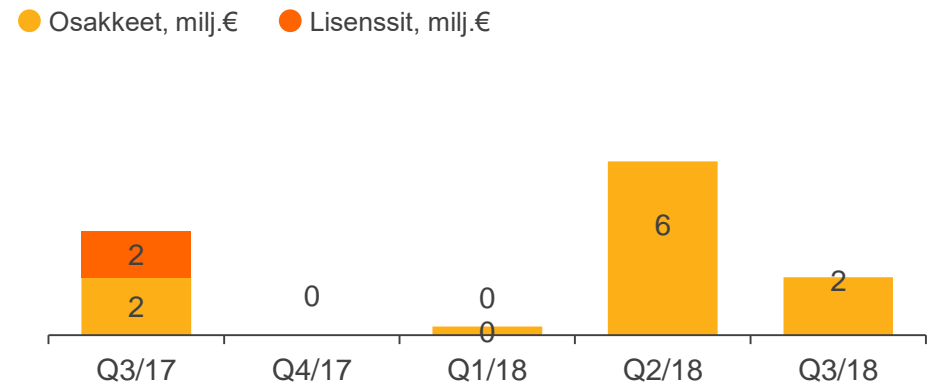
- Käyttöomaisuusinvestoinnit ¹⁾ 49 milj.€ (58)

- Henkilöasiakkaat 33 milj. € (39)
- Yritysasiakkaat 16 milj. € (19)
- Investoinnit/liikevaihto 11 %
- 4G-verkon kapasiteetin ja peiton lisääminen
- Muut verkko- ja IT-investoinnit

Käyttöomaisuusinvestoinnit



Investoinnit osakkeisiin ja lisensseihin

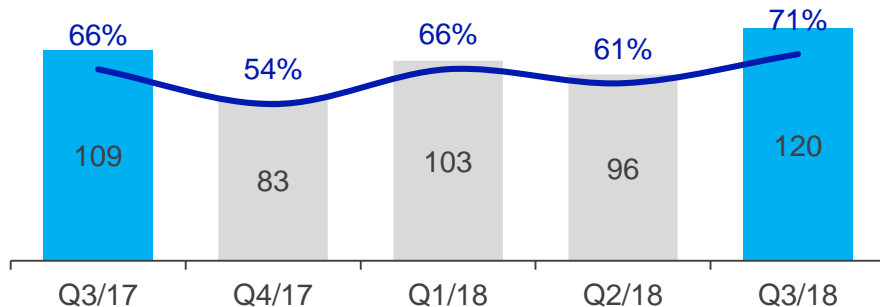


¹⁾ Ilman osake- ja lisenssi-investointeja

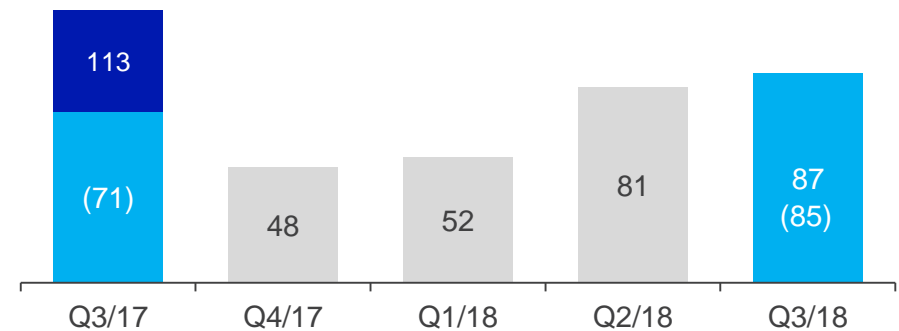
Vahva kassavirran kehitys jatkuu

- Vertailukelpoinen kassavirta 85 milj.€ (71), kasvu +20 %
 - Alhaisemmat käyttöomaisuusinvestoinnit
 - Korkeampi käyttökate
- Vertailukelpoinen 1-9/18 kassavirta 224 milj.€ (202), kasvu +11 %
- Vahva kassavirran konversio jatkuu

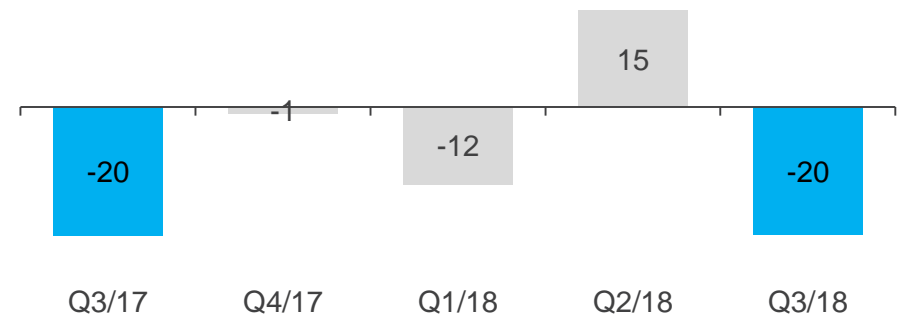
● Operatiivinen kassavirta, milj.€¹⁾ — Operatiivinen kassavirta / käyttökate, %²⁾



Kassavirta, milj. €



Nettokäyttöpääoman muutos, milj. €

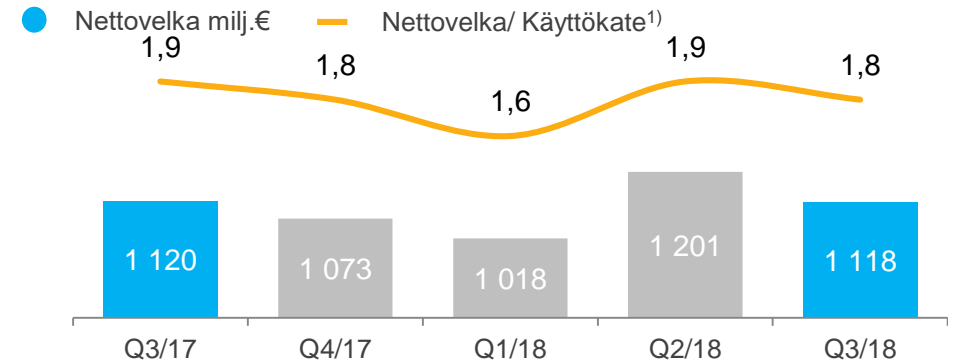


Tehokas pääomarakenne

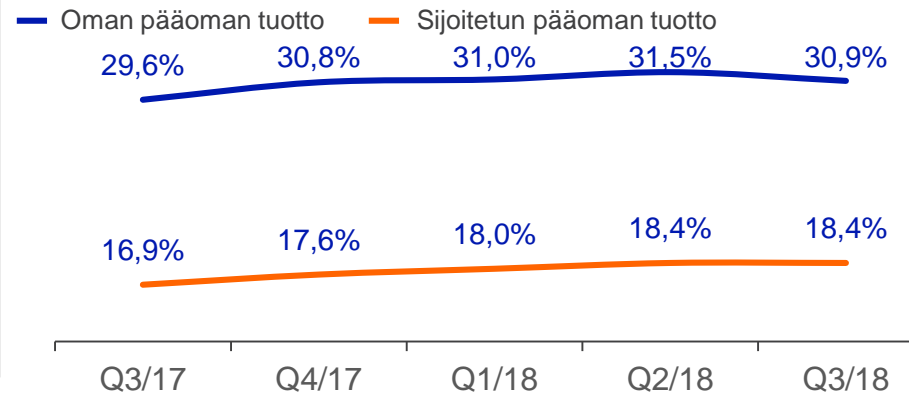
- Pääomarakenne tavoitteen mukainen
 - Nettovelka/ Käyttökate 1.5–2x
 - Omavaraisuusaste > 35%

- Pääoman tuotot hyvällä tasolla
 - Parempi tuloskehitys
 - Tehokas pääomarakenne

Nettovelka



Pääoman tuotto²⁾



1) Nettovelka/ rullaava neljän neljänneksen vertailukelpoinen käyttökate

2) Rullaavat neljä neljännestä ilman Comptelin myyntivoittoa



Yhteystiedot:

Vesa Sahivirta
vesa.sahivirta@elisa.fi
050 520 5555

Kati Norppa
kati.norppa@elisa.fi
050 308 9773

investor.relations@elisa.fi

Download the Elisa IR App

