



elisa

Osavuosisikatsaus Q1 2019

17.4.2019

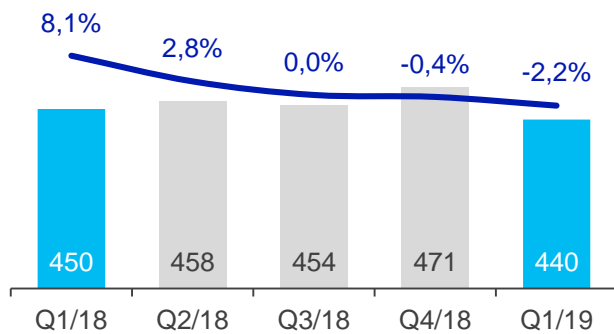
Q1 2019 keskeiset tapahtumat

- Liikevaihto laski hieman
 - Päätelaitemyynti, yhdysliikenneliikevaihto, liiketoimintojen myynnit
- Vertailukelpoinen käyttökate edellisen vuoden tasolla
- Mobiilin palveluliikevaihdon kasvu 2,1 %
 - Nopeampien liittymien myynti jatkui, hyvä kysyntä premium-liittymille
- Post-paid puheliittymien vaihtuvuus nousi 18,7 %:sta 19,7 %:iin
 - Kilpailutilanne säilyi tiukkana, kampanjointi jatkui
- Liittymämuutokset: post-paid mobiili -1 500, kiinteä laajakaista -700
- 5G-verkon rakentaminen aloitettiin
- Osinko 1,75 euroa osakkeelta

Käyttökate samalla tasolla kireästä kilpailusta huolimatta

Liikevaihto

● Liikevaihto, milj.€ — Vuosimuutos, %

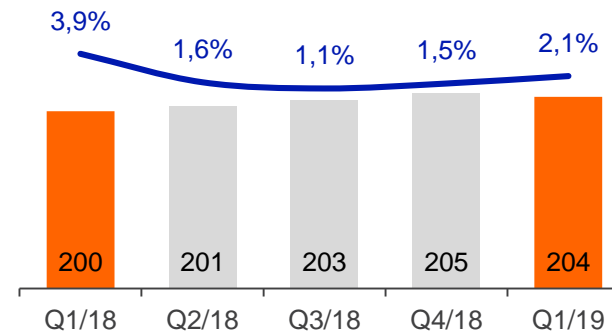


Divestoinnit
Kasvua

- Mobiili- ja digitaaliset palveluti
- Laitemyynti
- Viro

Mobiilin palveluliikevaihto

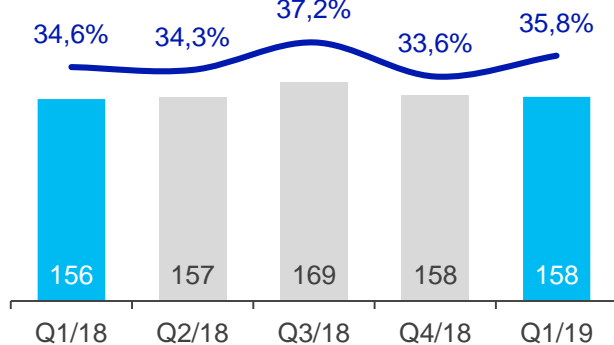
● Palveluliikevaihto, milj.€ — Vuosimuutos, %



- Nopeampien liittymien myynti
- Tuotemuutokset
- Kampanjointi vaikutti kasvuun

Käyttökate¹⁾

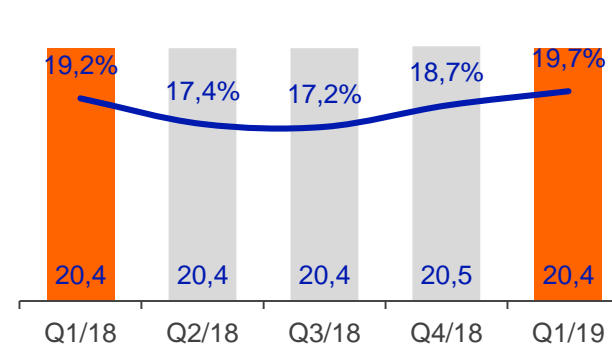
● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



- IFRS 16
- Tehostamistoimenpiteet

ARPU ja churn²⁾

● Post-paid ARPU, € — Post-paid churn, %



- Nopeampien liittymien myynti
- Kampanjointi jatkuu

1) Vertailukelpoinen

2) Suomi, vaihtuvuus vuositasolla

Henkilöasiakassegmentin käyttökate jatkoi kasvua

Yrityssegmentin käyttökatteeseen vaikuttivat liiketoiminnot myynnit ja kiinteään lasku

Henkilöasiakkaat

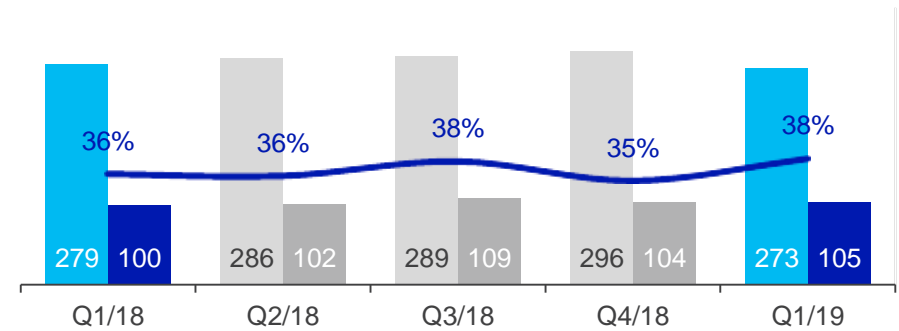
Liikevaihto -2 %

- Päätelaitemyynti ja yhdysliikenneliikevaihto
- Myydyt liiketoiminnot
- Perinteiset kiinteään verkon palvelut
- + Mobiili- ja digitaaliset palvelut

Käyttökate +4 %¹⁾

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



Yritysasiakkaat

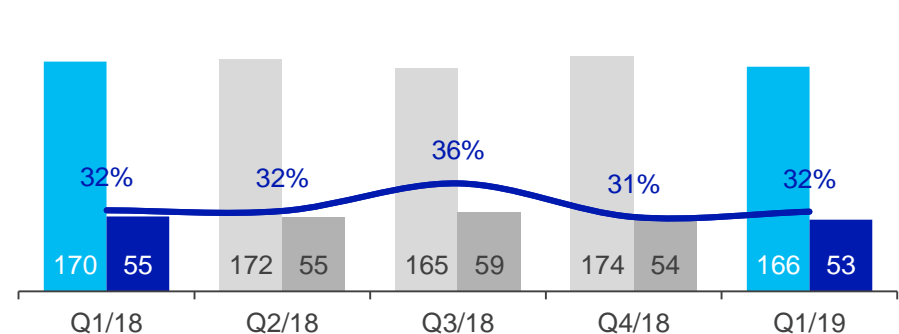
Liikevaihto -2 %

- Päätelaitemyynti ja yhdysliikenneliikevaihto
- Myydyt liiketoiminnot
- Perinteiset kiinteään verkon palvelut
- + Mobiilipalvelut

Käyttökate -4 %¹⁾

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



1) Vertailukelpoinen

Strategian toteutus

Lisäämme mobiilin ja kiinteän verkon palveluiden
liikevaihtoa

Kasvatamme digitaalisten palveluiden liiketoimintaa

Parannamme tehokkuutta ja laatua

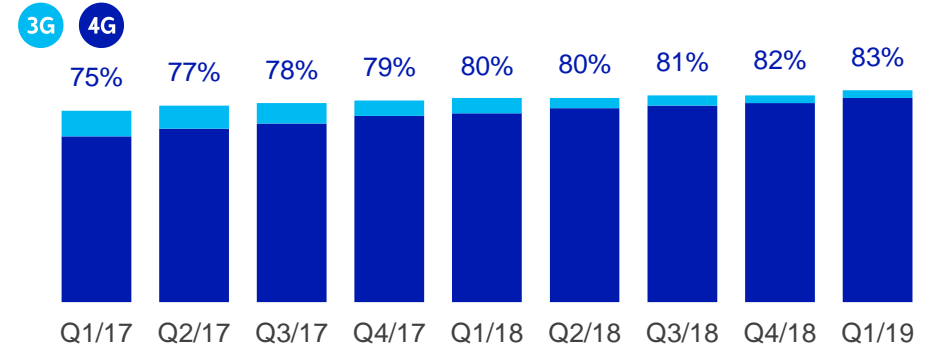


Nopeampien liittymien ja 4G:n kasvu jatkuu

4G-älypuhelinpenetraatio kasvoi

- 83 % asiakkaista käyttää älypuhelimia
 - 97 % (93 %) 4G-kyvykkäitä
- 91 % myydyistä puhelimista 4G-kyvykkäitä

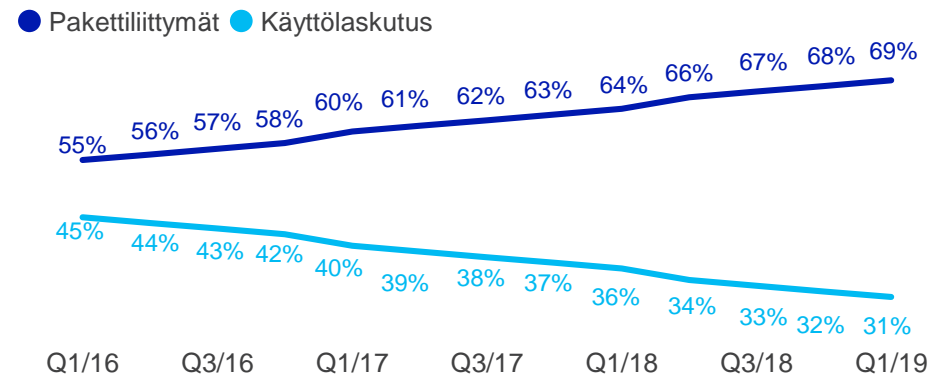
Älypuhelinpenetraatiot¹⁾, %



Pakettiliittymien osuus kasvaa

- 69 % puheliittymistä²⁾ kiinteän kuukausimaksun rajoittamattomia datapaketteja
- 68 % 4G-nopeuksissa
 - Hyvä lisämyyntipotentiaali 3G:stä 4G-liittymiin
- Vahva kysyntä Premium-liittymille, joissa rajoittamaton käyttö Pohjolassa ja Baltiassa
 - Erinomainen potentiaali edelleen nopeampien 4G-liittymien lisämyynnille

Puheliittymien²⁾ jakauma





Digitaalisten palveluiden laajentuminen jatkuu

Hyödyntävät ydinliiketoiminnan kyvykkyyksiä ja tarjoavat kasvumahdollisuuden

Kotimarkkinoiden digitaliset palvelut

- Elisan *Artic Circle* -alkuperäissarja nousi kaikkien aikojen katsotuimmaksi, ja *Kaikki synnit* palkittiin erinomaisesta tv-käsikirjoituksesta Göteborgin filmifestivaaleilla
- Elisa käynnisti ensimmäisen 5G e-urheilukiertueen useissa suomalaiskaupungeissa. Kiertue näytetään Elisa Viihde -palvelussa.

Kansainväliset digitaaliset palvelut

- Videran videopalvelujärjestelmällä jo yli 100 000 asiakasta
- Elisa Automate yhteistyöhön Orange Spainin kanssa käytön varmistamisen automation kehittämisessä
- Elisa Smart Factorylle lääketeollisuuden asiakkuus, palveluita tarjotaan jo viidelle eri teollisuuden alalle



Jo kolmen vuoden ajan suurin Great Place to Work -palkittu suomalaisyhtiö

- Elisa jälleen yksi Suomen parhaista työpaikoista Great Place to Work -tutkimuksessa
- Suurin suomalainen listayhtiö, joka on saanut tunnustuksen jo kolmantena peräkkäisenä vuonna
- Elisalaiset arvostavat “Elisa Ideal Work” -konseptia, joustavia työnteon tapoja, yhteistyötä ja työpaikkansa hyvää ilmapiiriä
- Henkilöstötyytyväisyyden pitkäjänteinen hyvä kehitys näkyy myös Elisan voimavaraaindeksin tuloksissa: 4,1 (asteikolla 1-5)



Näkymät ja ohjeistus vuodelle 2019

Positiivinen makrotaloussympäristön kehitys hidastuu Suomessa. Kilpailutilanne jatkuu haasteellisena.

- Liikevaihto edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Vertailukelpoinen käyttökate edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Käyttöomaisuusinvestoinnit enintään 12 % liikevaihdosta



Taloudellinen katsaus

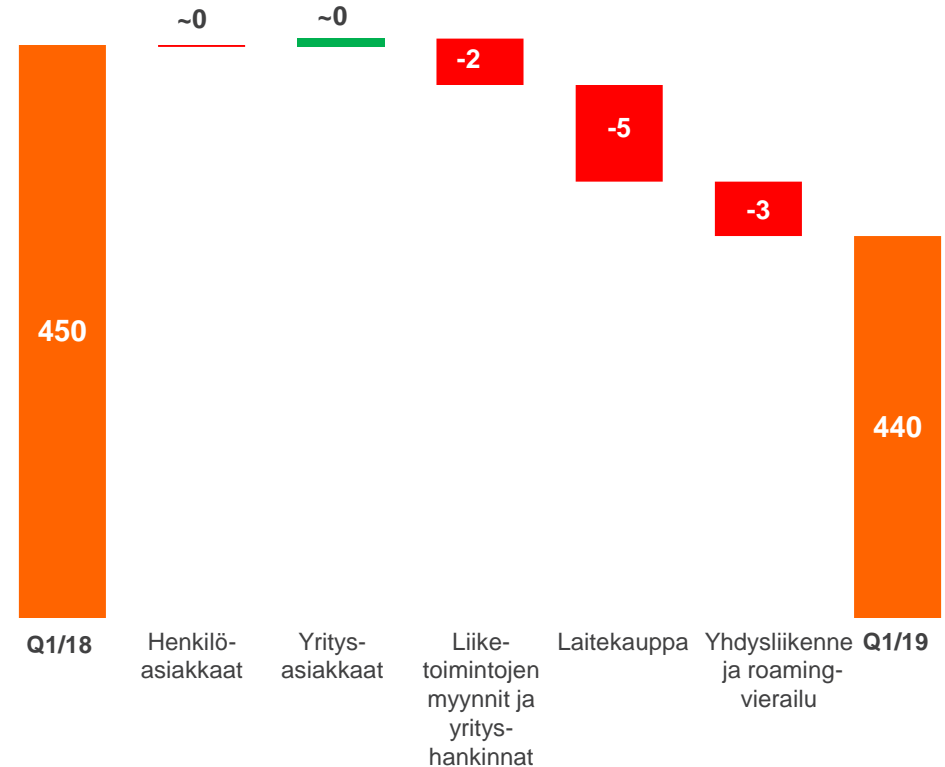
OSAVUOSIKATSAUS Q1 2019

Ensimmäinen neljännes ohjeistuksen mukainen

Miljoonaa euroa ¹⁾	Q1/19	Q1/18	Muutos	%
Liikevaihto	440	450	-9,8	-2,2 %
Liiketoiminnan muut tuotot	1	1	-0,4	-37,0 %
Materiaalit ja palvelut	-161	-170	9,4	-5,5 %
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-81	-79	-1,6	2,0 %
Liiketoiminnan muut kulut	-41	-46	4,3	-9,4 %
Käyttökate	158	156	1,9	1,2 %
<i>Käyttökate-%</i>	<i>35,8 %</i>	<i>34,6 %</i>		
Poistot ja arvonalentumiset	-65	-58	-6,7	11,5 %
Liikevoitto	92	97	-4,9	-5,0 %
<i>Liikevoitto-%</i>	<i>21,0 %</i>	<i>21,6 %</i>		
Rahoituskulut, netto	-7	-6	-1,6	28,1 %
Tulos ennen veroja	85	92	-6,4	-7,0 %
Tilikauden tulos	71	76	-5,5	-7,3 %
Tulos per osake (EUR)	0,44	0,48	-0,04	-7,4 %

1) Vertailukelpoisin luvuin. Muutos on laskettu tarkoin luvuin ennen pyöristystä.

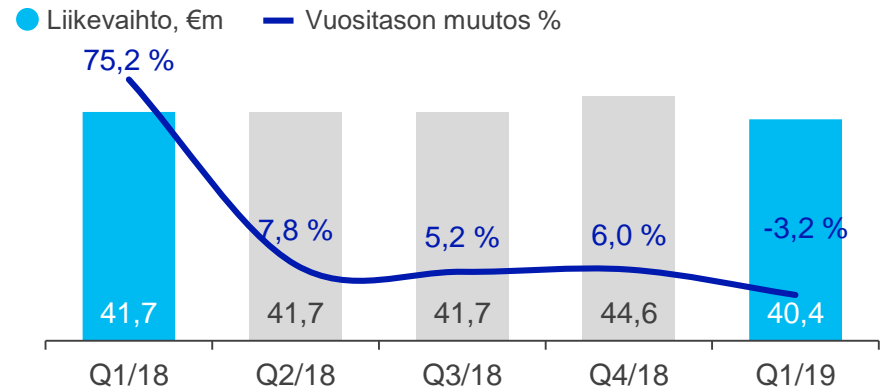
Q1 2019 liikevaihdon vuosimuutos -10 milj. €



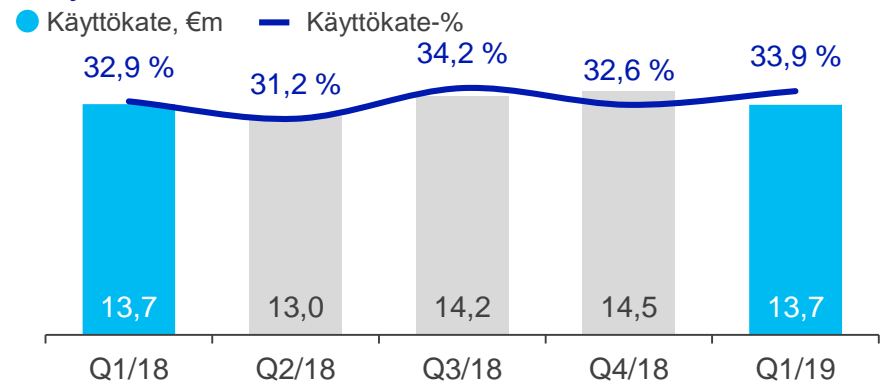
Virossa liikevaihto laski, käyttökate ennallaan

- Liikevaihto -3 %, käyttökate samalla tasolla
 - Mobiilin ja kiinteän verkon palvelut kasvussa
 - Laitekauppa väheni
 - Post-paid puheliittymien churn 7,7 % (8,2 % Q4:lla)
 - Post-paid liittymät +200, pre-paid-liittymät -7 000

Liikevaihto



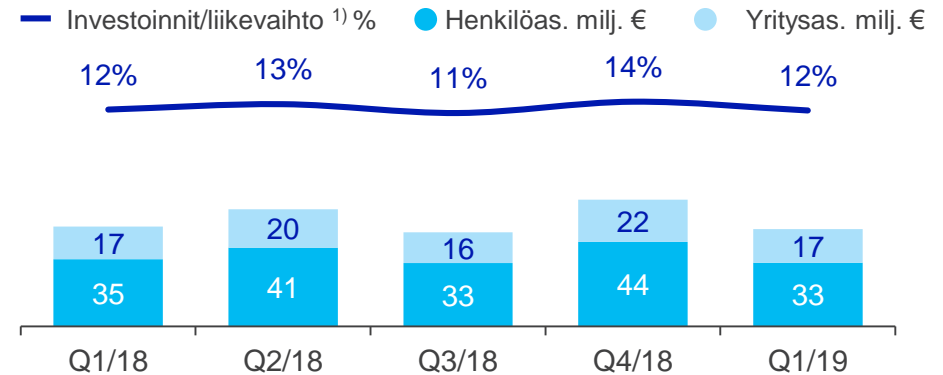
Käyttökate



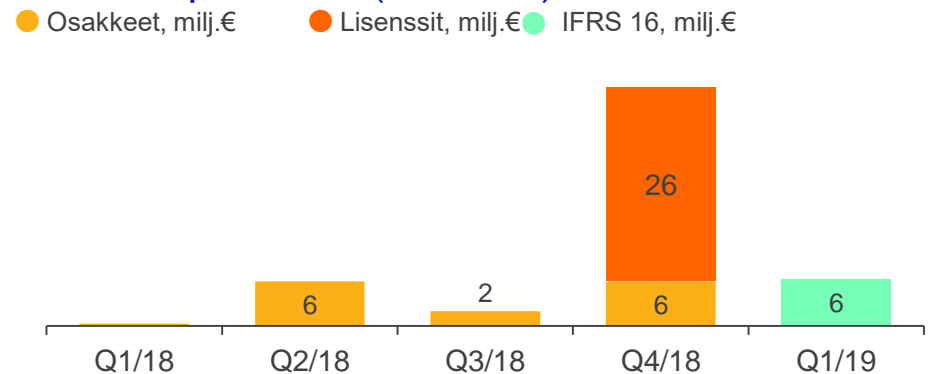
Investointitaso ohjauksen mukainen

- Käyttöomaisuusinvestoinnit 57 milj. €, ilman IFRS 16 muutosta 51 milj. € (53)
 - Henkilöasiakkaat 37 milj. € (35)
 - Yritysiasiakkaat 19 milj. € (17)
- Keskeiset investointikohteet
 - 4G-verkon kapasiteetin ja peiton lisääminen
 - Muut verkko- ja IT-investoinnit

Käyttöomaisuusinvestoinnit



Investoinnit osakkeisiin, lisensseihin sekä vuokrasopimukset (IFRS 16)

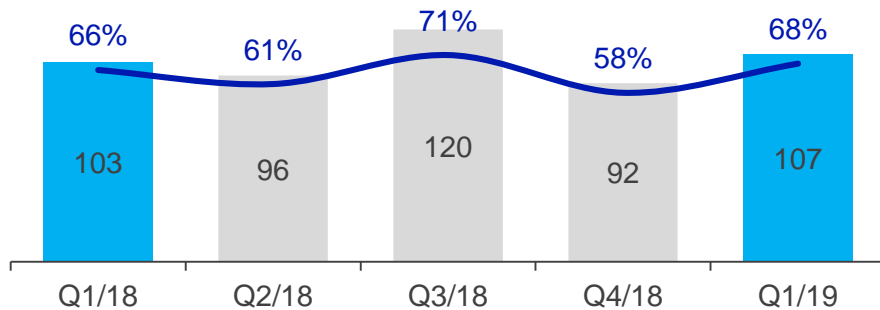


¹⁾ Investoinnit ilman osake, lisenssi ja vuokrasopimuksia (IFRS 16)

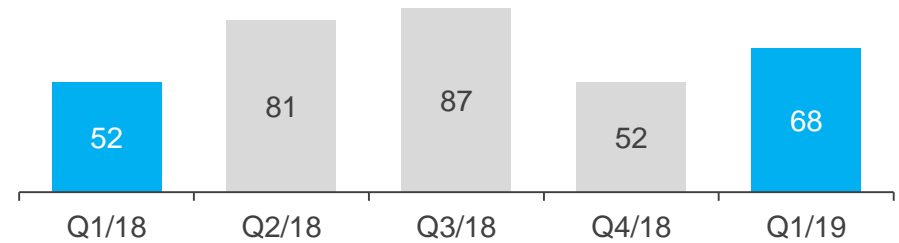
Vahva kassavirran kasvu

- Kassavirta 68 milj. € (52)
 - Kasvu +30%
 - Positiivinen nettokäyttöpääoman muutos
 - Alemmat investoinnit, korkeampi käyttökate
 - Positiivinen vaikutus IFRS 16 -muutoksesta
- Vahva kassavirran konversio jatkuu

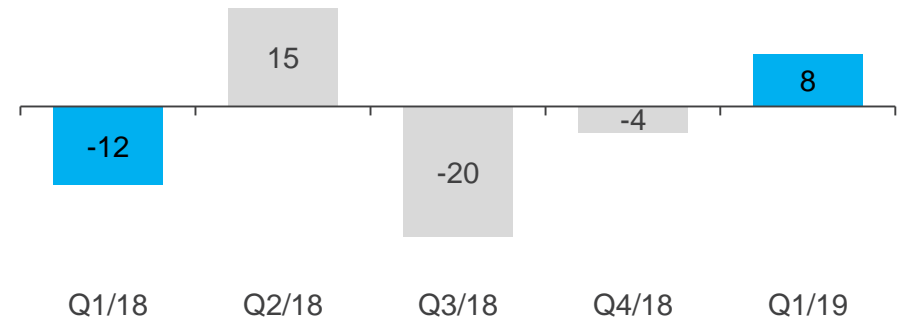
● Operatiivinen kassavirta, milj.€¹⁾ — Operatiivinen kassavirta / käyttökate, %¹⁾



Kassavirta, milj. €



Nettokäyttöpääoman muutos, milj. €



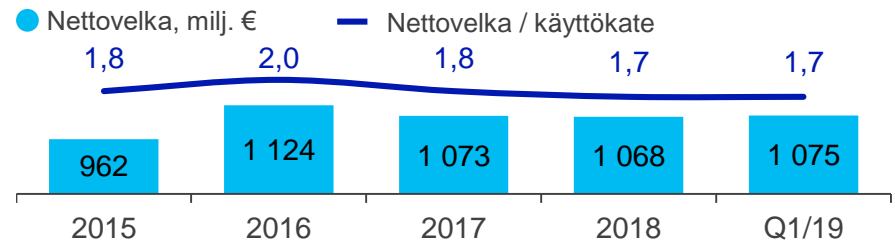
Tehokas pääomarakenne

- Pääomarakenne tavoitteen mukainen
 - Nettovelka/ Käyttökate 1,7 (tavoite 1,5–2x)
 - Omavaraisuusaste 41,9 % (tavoite >35 %)
 - IFRS 16 lisäsi käyttöomaisuutta ja korollisia velkoja 63 milj. €, nettovelka / käyttökate vaikutus +0,1x
- Alemmat korkokulut lainojen uudelleenrahoituksen kautta
 - 300 milj. €, 7-vuotinen joukkovelkakirjalaina, 1,125% korolla laskettiin liikkeelle helmikuussa
 - 126 milj. € määräinen 2021 erääntyvän 2,75% korkoisen joukkovelkakirjan takaisinosto

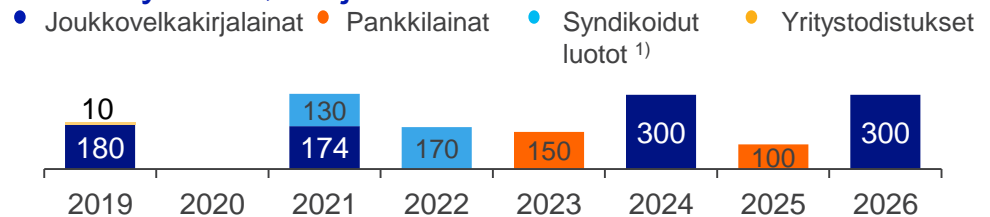
Pääoman tuotot hyvällä tasolla

- Tehokas pääomarakenne

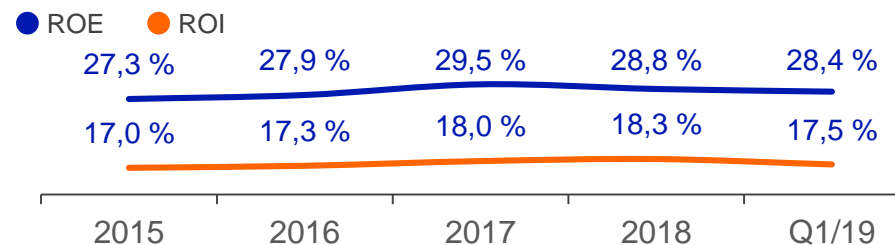
Nettovelka



Erääntymiset, milj. €



Pääoman tuotot 2)



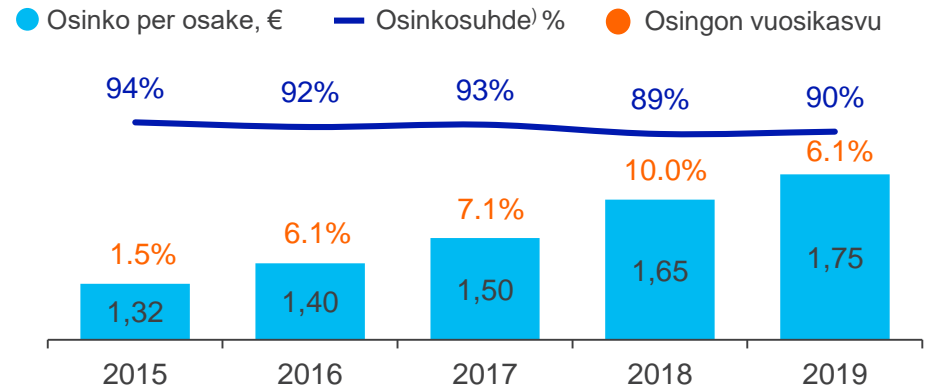
1) Syndikoidut luotot nostamatta

2) Vertailukelpoisin luvuin, 2017 ilman Comptelin osakemyyntiä

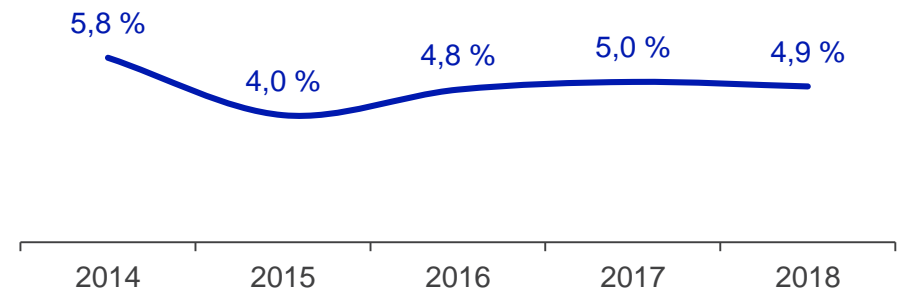
Kilpailukykyinen osingonjako jatkuu

- Osinko 1,75 € per osake
 - Kasvu +6 %
 - kokonaismäärä 280 milj. €
 - Maksettu 16.4.2019
- Osinkosuhde¹⁾ 90 %
 - Osinkotuotto 4,9 %²⁾
- Valtuutus 5 milj. osakkeen takaisinostolle
- Vahva sitoutuminen kilpailukykyiseen voitonjakoon
 - Voitonjakopolitiikka 80-100 % nettotuloksesta

Osinko



Osinkotuotto²⁾



1) Laskettu vertailukelpoisesta 2018 osakekohtaisesta tuloksesta

2) Vuoden viimeisen kaupantekopäivän kurssilla (2018 36,08 €)



Yhteystiedot:

Vesa Sahivirta
vesa.sahivirta@elisa.fi
050 520 5555

Kati Norppa
kati.norppa@elisa.fi
050 308 9773

investor.relations@elisa.fi

Download the Elisa IR App

