



*elisa*

Tulostiedot 2017

31.1.2018

# Q4 2017 keskeiset tapahtumat

- Jälleen ennätysneljännes – hyvää kasvua sekä liikevaihdossa että tuloksessa
- Liikevaihto kasvoi 9 %
  - Orgaaninen liikevaihdon kasvu 4 %
  - Kasvua molemmissa asiakassegmenteissä
- Käyttökate kasvoi 11 %
  - Kasvua molemmissa asiakassegmenteissä
- Mobiilin palveluliikevaihto kasvoi 5,6 %
  - Nopeampien liittymien myynti jatkui, hyvä kysyntä premium-liittymille
- Post-paid puheliittymien vaihtuvuus laski hiukan 19,8 %:sta 19,5 %:iin
  - Kilpailutilanne säilyi tiukkana, jonkin verran kampanjointia
- Liittymämuutokset, post-paid mobiili -4 200, kiinteän laajakaista +6 100
- Starman ja Santa Monica Networks integrointi etenee suunnitelmien mukaisesti

# Kasvua liikevaihdossa ja kaikilla tulosriveillä

Talousluvut	2017	MUUTOS 2017
Liikevaihto	1 787 milj.€	+9,3 %
Käyttökate	613 milj.€	+8,7 %
Käyttökate-%	34,3 %	-0,2 %-yks
Tulos per osake	1,86 €	+12,2 %
Investoinnit <sup>1)</sup>	240 milj.€	+18,0 %
Investoinnit / liikevaihto	13 %	+1 %-yks

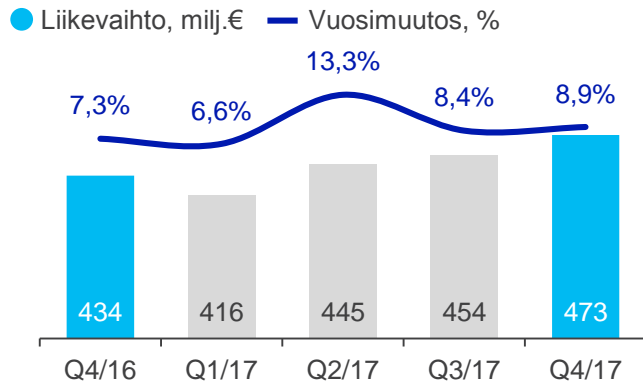
Operatiiviset KPI:t	2017	MUUTOS 2017
Mobiilin palv.liikevaihto	806 milj.€	+5,7 %
Mobiililiittymät	4 679 300	-0,3 %
Kiinteän laajak.liittymät	692 300	+16,4 %
ARPU <sup>2)</sup>	20,1 €	+6,3 %
Vaihtuvuus <sup>2)</sup>	17,5 %	+2,3 %-yks
Mobiilidata, Gigatavua	638 milj.	+42,3 %

1) Ilman osake- ja lisenssi-investointeja

2) Post-paid -puheliittymät

# Liikevaihto ja käyttökate kasvoivat

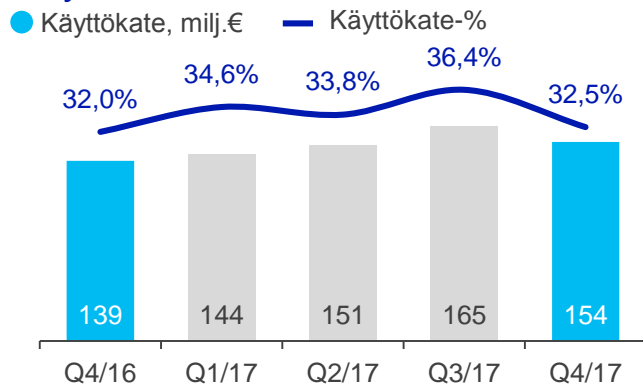
## Liikevaihto



### Kasvua

- Mobiili- ja digitaaliset palvelut
- Yritysostot
- Viro

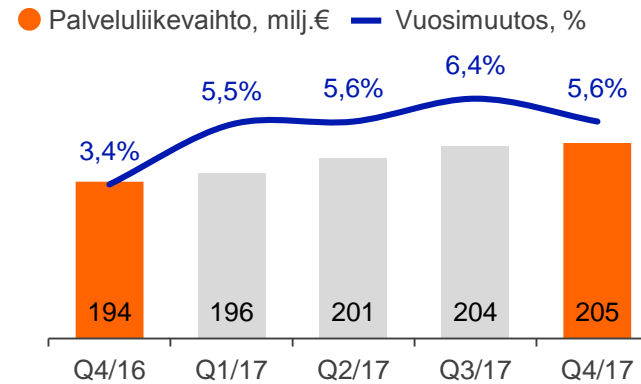
## Käyttökate<sup>1)</sup>



- Liikevaihto kasvoi
- Tehostamistoimenpiteet

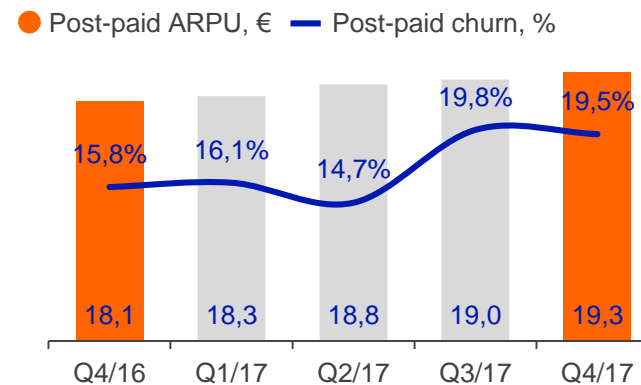
1) Vertailukelpoinen

## Mobiilin palveluliikevaihto



- Nopeampien liittymien myynti
- Premiumliittymät
- Tuotemuutokset

## ARPU and churn<sup>2)</sup>



- Palveluliikevaihto kasvoi
- Kampanjointi lisääntyi

2) Suomi, vaihtuvuus vuositasona

# Vahva tulos molemmissa asiakassegmenteissä

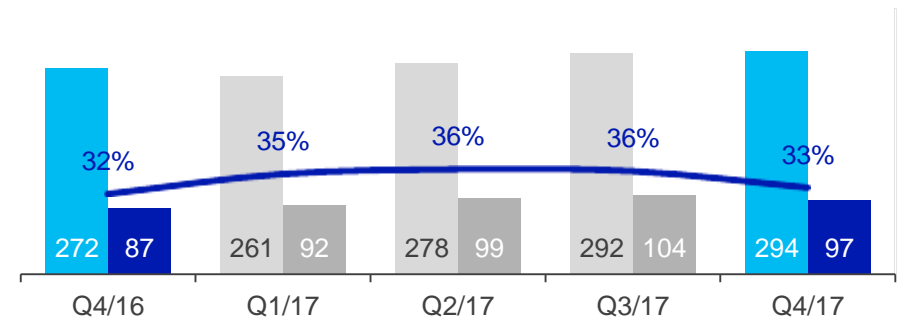
## Henkilöasiakkaat

Liikevaihto +8 %, käyttökate +11 %

- + Mobiilin palveluliikevaihto
- + Viimeaikaiset yritysostot
- + Digitaaliset palvelut ja laitemyynti
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut

## Liikevaihto ja käyttökate<sup>1)</sup>

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



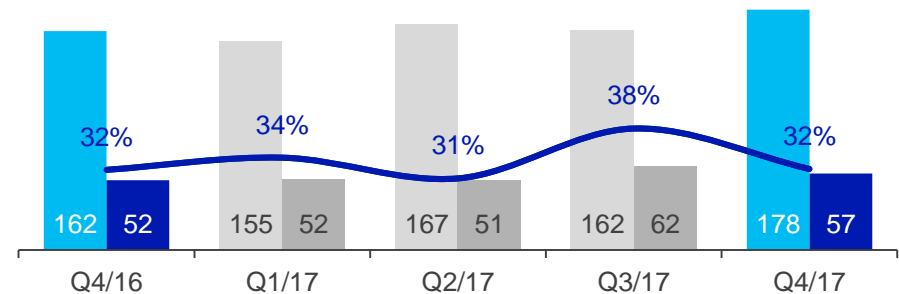
## Yritysasiakkaat

Liikevaihto ja käyttökate +10 %

- + Mobiilin palveluliikevaihto
- + Viimeaikaiset yritysostot
- + Digitaaliset palvelut ja laitemyynti
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut

## Liikevaihto ja käyttökate<sup>1)</sup>

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



1) Vertailukelpoinen

# Strategian toteutus

Kasvata arvoa datalla

Luo menestystä digitaalisilla palveluilla

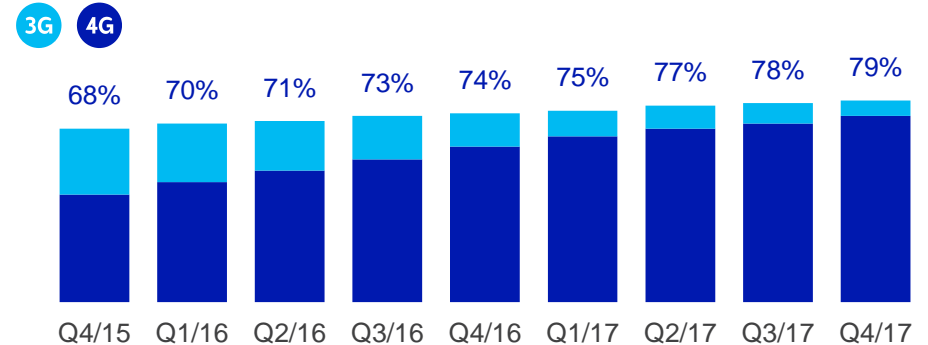
Paranna toimintaa asiakasymmärryksellä, laadulla ja kustannustehokkuudella

# Nopeampien liittymien kasvu jatkuu

## 4G-älypuhelinpenetraatio kasvoi

- 79 % asiakkaista käyttää älypuhelimta
  - 92 % 4G-kyvykkäitä
- 93 % myydyistä puhelimista 4G-kyvykkäitä

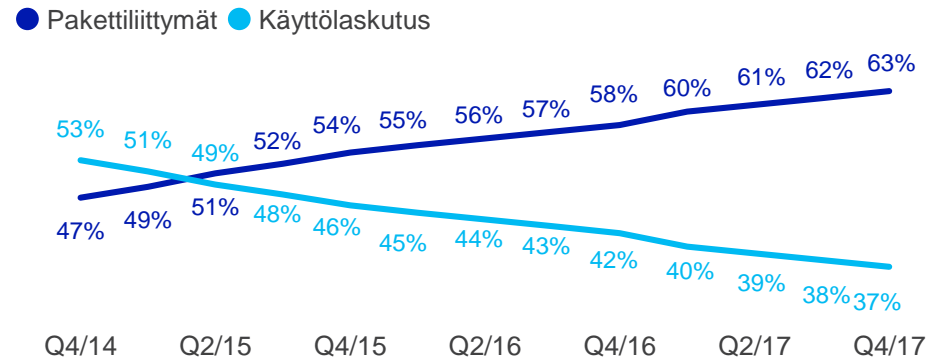
## Älypuhelinpenetraatiot<sup>1)</sup>, %



## Pakettiliittymien osuus kasvaa

- 63 % puheliittymistä<sup>2)</sup> kiinteän kuukausimaksun rajoittamattomia datapaketteja
- 54 % 4G-nopeuksissa
  - Hyvä lisämyyntipotentiaali 3G:stä 4G-liittymiin
- Vahva kysyntä Premium-liittymille, joissa rajoittamaton käyttö Pohjolassa ja Baltiassa
  - Erinomainen potentiaali edelleen nopeampien 4G-liittymien lisämyynnille

## Puheliittymien<sup>2)</sup> jakauma



# Näkymät ja ohjeistus vuodelle 2018

Suomen makrotaloussympäristön tilanne on parantunut, mutta pitkän aikavälin rakenteellisia haasteita on edelleen. Kilpailutilanne jatkuu haasteellisena.

- Liikevaihto edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Vertailukelpoinen käyttökate edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Käyttöomaisuusinvestoinnit enintään 12 % liikevaihdosta



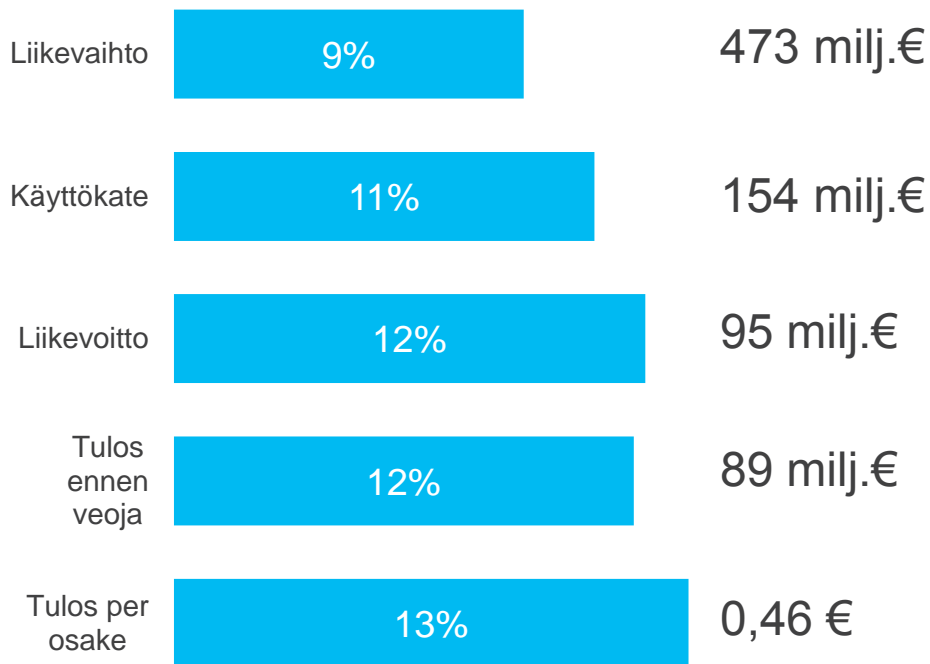


# Taloudellinen katsaus

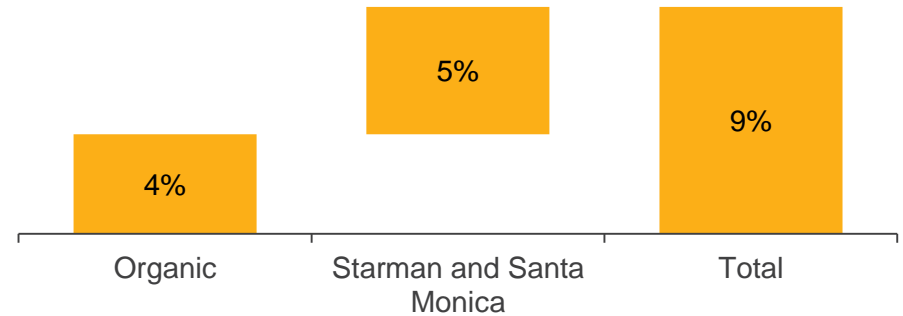
OSAVUOSIKATSAUS Q4 2017

# Vahva liikevaihdon ja tuloksen kasvu jatkuu

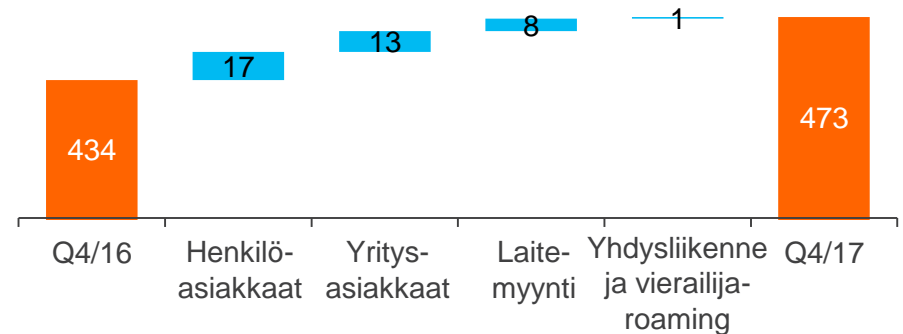
## Q4 2017 tuloslaskelma ja kasvut<sup>1)</sup>



## Liikevaihdon Q4-vuosikasvu



## Liikevaihdon Q4-vuosikasvu, 39 milj.€

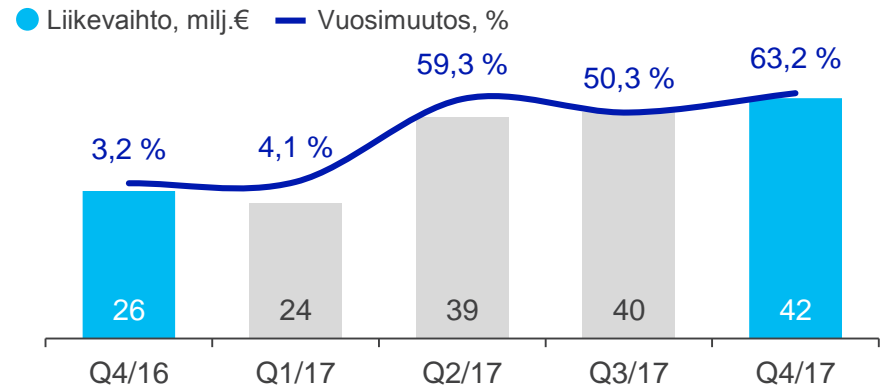


1) Vertailukelpoisin luvuin. Kasvu on laskettu tarkoilla luvuilla ennen pyöristystä.

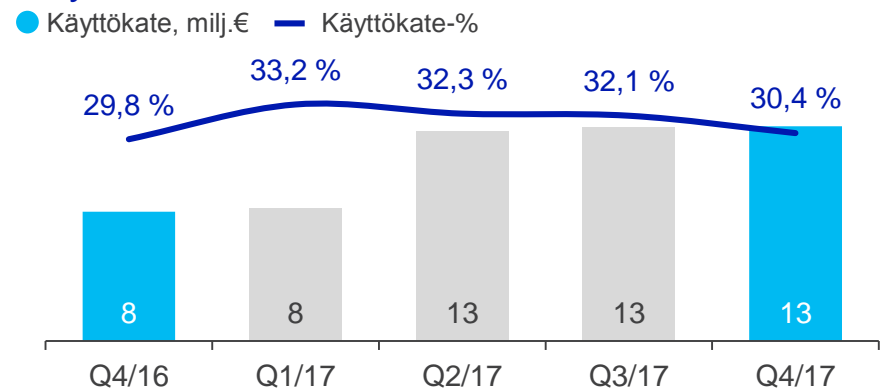
# Yritysostot kasvattivat voimakkaasti Viron liikevaihtoa

- Liikevaihto +63 %, käyttökate +66 %
  - Yritysostot
  - Mobiilin palvelut
- Kireä kilpailutilanne
  - Post-paid puheliittymien churn 13,5 % (11,3 Q3)
  - Mobiilin post-paid –liittymäkanta samalla tasolla, kiinteän laajakaistassa kasvua
- Starmanin and Santa Monica Networksin integrointi etenee
  - Synergia-arviot ennallaan
  - Starman 4-6 milj.€ 2019 lopussa
  - SMN 4-5 milj.€ 2019 lopussa (sisältää SMN Suomen)

## Liikevaihto



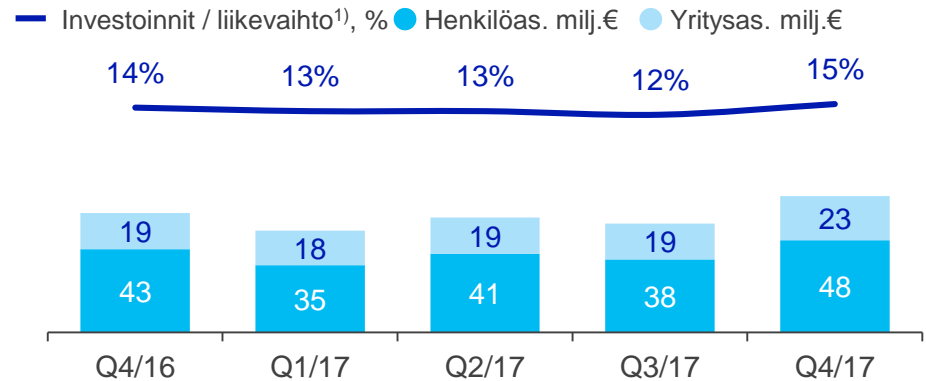
## Käyttökate



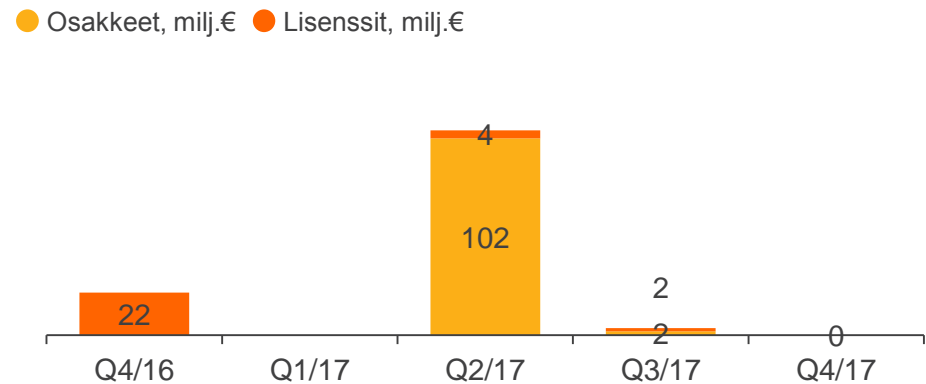
# Investoinnit ohjeistuksen mukaiset

- Käyttöomaisuusinvestoinnit<sup>1)</sup>  
71 milj.€ (62)
  - Henkilöasiakkaat 48 milj.€ (43)
  - Yritysasiakkaat 23 milj.€ (19)
- FY17 käyttöomaisuusinvestoinnit<sup>1)</sup>  
241 milj.€ (204)
  - Investoinnit / liikevaihto 13 %
  - Ohjeistuksen mukainen

## Käyttöomaisuusinvestoinnit



## Investoinnit osakkeisiin ja lisensseihin

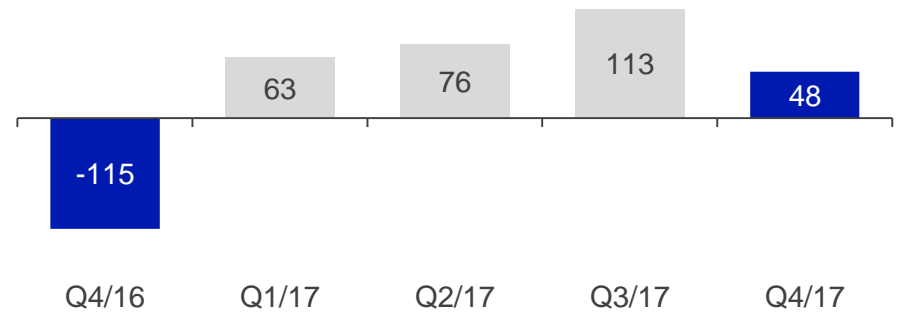


1) Ilman osake- ja lisenssi-investointeja

# Hyvä kassavirran kehitys jatkuu

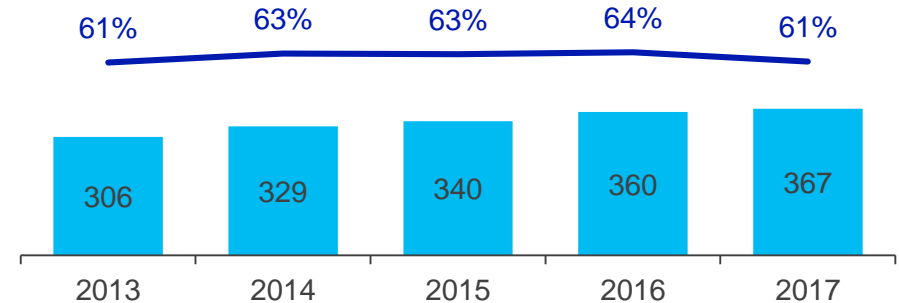
- Q4 kassavirta, 48 milj. € (-115, vertailukelpoinen 53<sup>1)</sup>)
  - + Korkeampi käyttökate
  - Suuremmat investoinnit
  - Negatiivinen käyttöpääoman muutos
- 2017 kassavirta 300 milj.€ (65)
- Vertailukelpoinen kassavirta<sup>2)</sup> 246 milj.€ (281)
  - + Korkeampi käyttökate
  - Suuremmat investoinnit
  - Negatiivinen käyttöpääoman muutos
- Vahva kassavirran tuotto jatkuu

Kassavirta, milj.€



Kassavirran tuotto

● Operatiivinen kassavirta, milj.€ — Operatiivinen kassavirta<sup>3)</sup>/käyttökate, %



1) Ilman osake- ja lisenssi-investointeja, lainajärjestelyitä ja osakemyntejä

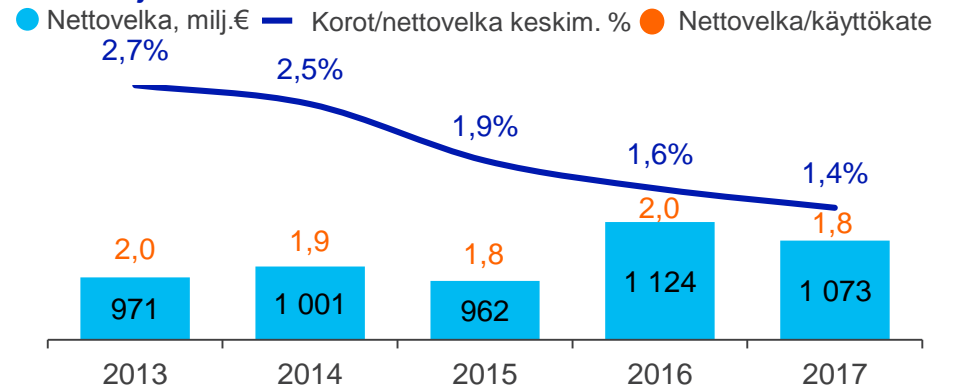
2) Osakeinvestoinnit 40 milj.€ (49), osakemyynnit -48 milj.€ (0), Starman-oston lainajärjestelyt -45 milj.€ (167)

3) Vertailukelpoinen käyttökate, käyttömaisuusinvestoinnit ilman osake- ja lisenssi-investointeja

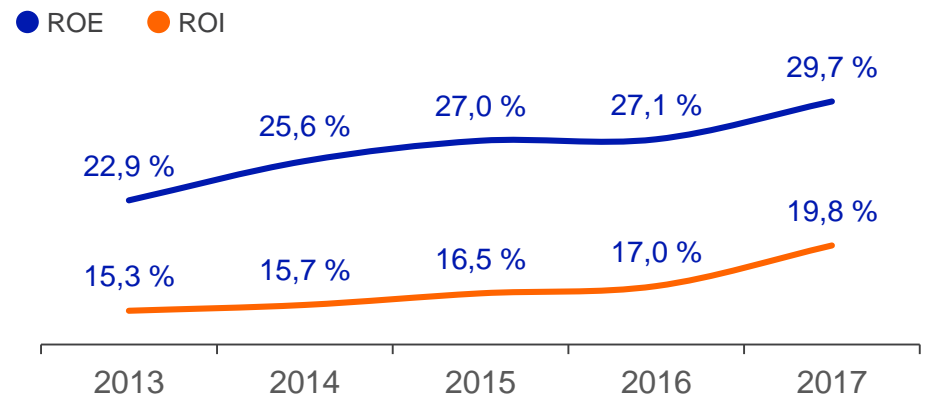
# Tehokas rahoitus ja pääomarakenne

- Pääomarakenne tavoitteen mukainen
  - Nettovelka / käyttökate 1,5 – 2x
- Alemmat korokulut jälleenrahoituksen jälkeen
- Pääoman tuotot parantuneet edelleen
  - Parempi tuloskehitys
  - Tehokas pääomanrakenne

## Korot ja nettovelka



## Pääoman tuotto<sup>2)</sup>



1) Kassavirtalaskelman nettorahoituskulut / keskimääräinen nettovelka

2) 2017 ilman Comptelin osakkeiden myyntiä

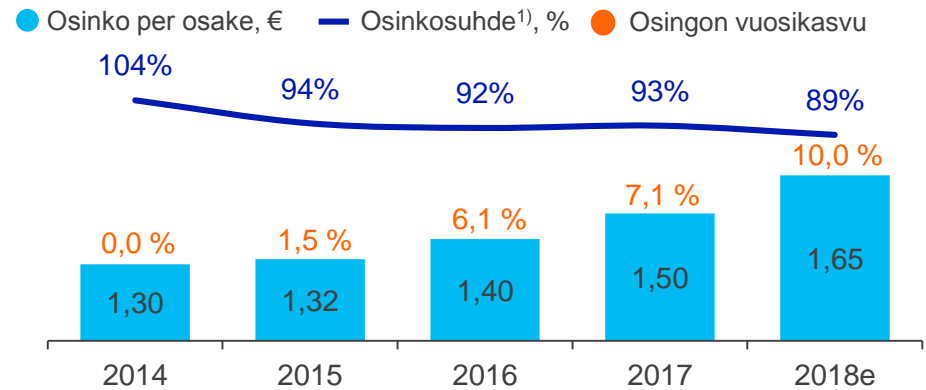
# IFRS 2, 9, 15 ja 16 muutosten vaikutukset

	VOIMAANTULO	VAIKUTUS
<b>IFRS 2</b> Osakeperusteiset maksut	1.1.2018	Ei olennaista vaikutusta liikevaihtoon ja kannattavuuteen. Ei kassavirtavaikutusta.
<b>IFRS 9</b> Rahoitusinstrumentit	1.1.2018	2 milj.€ suuremmat tuloslaskelman korkokulut 2018 ja 2019. Ei kassavirtavaikutusta.
<b>IFRS 15</b> Myyntituotot asiakas-sopimuksista	1.1.2018	Ei olennaista vaikutusta liikevaihtoon ja kannattavuuteen. Ei kassavirtavaikutusta.
<b>IFRS 16</b> Vuokrasopimukset	1.1.2019	Kasvattaa velkaa ja käyttöomaisuutta. Vuokrakulut (käyttökateen yläpuolella) jakaantuvat poistoihin ja korkokuluihin. Ei kassavirtavaikutusta.

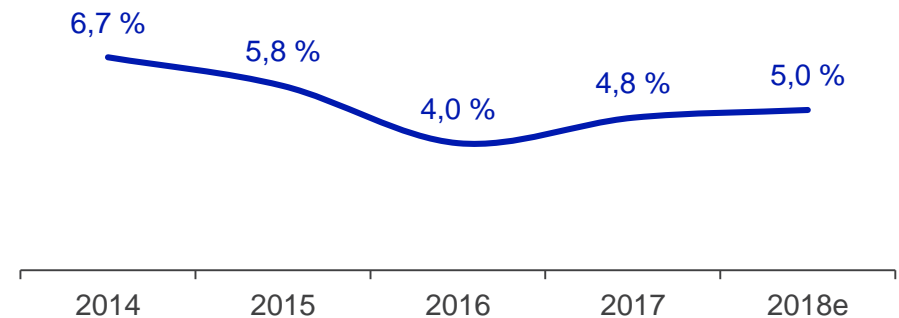
# Kilpailukykyinen voitonjako jatkuu

- Osinkoehdotus 1,65 € per osake
  - Osingon kasvu +10 %
  - Kokonaisosinko 263 milj.€
  - Täsmäytyspäivä 13.4.2018
  - Maksupäivä 24.4.2018
- Osinkosuhde<sup>1)</sup> 89 %
  - Osinkotuotto 5,0 %<sup>2)</sup>
- Ehdotus 5m osakkeen takaisinostolle
- Vahva sitoutuminen kilpailukykyiseen voitonjakoon
  - Voitonjakopolitiikka 80-100 % nettotuloksesta

## Osinko



## Osinkotuotto<sup>2)</sup>



1) 2018e laskettu vertailukelpoisesta osakekohtaisesta tuloksesta

2) Vuoden viimeisen kaupantekopäivän kurssilla (2017 32,72 €)





---

Yhteystiedot:

Vesa Sahivirta  
vesa.sahivirta@elisa.fi  
050 520 5555

Kati Norppa  
kati.norppa@elisa.fi  
050 308 9773

investor.relations@elisa.fi

---

Download the Elisa IR App

