



elisa

Osavuosisikatsaus Q1 2018

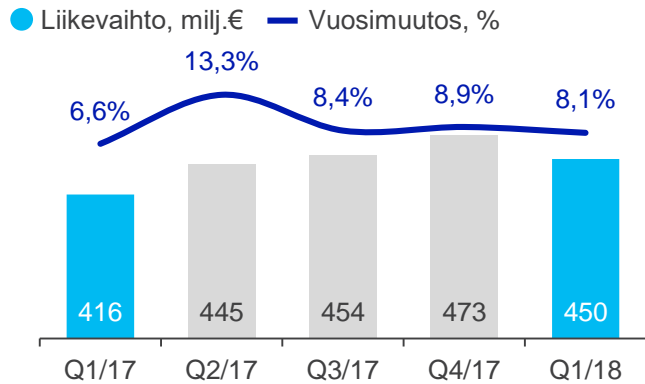
18.4.2018

Q1 2018 keskeiset tapahtumat

- Jälleen ennätysneljännes – hyvää kasvua sekä liikevaihdossa että tuloksessa
- Liikevaihto kasvoi 8 %
 - Orgaaninen liikevaihdon kasvu 2 %
 - Kasvua molemmissa asiakassegmenteissä
- Vertailukelpoinen käyttökate kasvoi 8 %, EPS kasvoi 11 %
- Mobiilin palveluliikevaihto kasvoi 4 %
 - Nopeampien liittymien myynti jatkui, hyvä kysyntä Premium-liittymille
- Postpaid puheliittymien vaihtuvuus laski hieman 19,5 %:sta 19,2 %:iin
 - Kilpailutilanne säilyi tiukkana kampanjoinnin takia
- Postpaid mobiilikanta +900, prepaid -24 700 ja kiinteä laajakaista -4 100
- Elisa testasi ensimmäisenä maailmassa 5G-päätelaitteilla esistandardin mukaisessa 5G-verkossa

Liikevaihto ja käyttökate kasvoivat

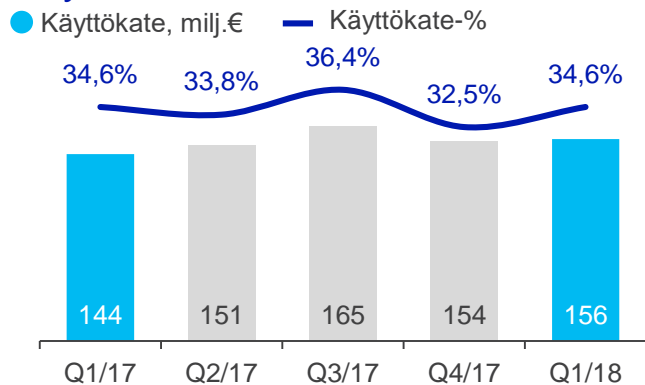
Liikevaihto



Kasvua

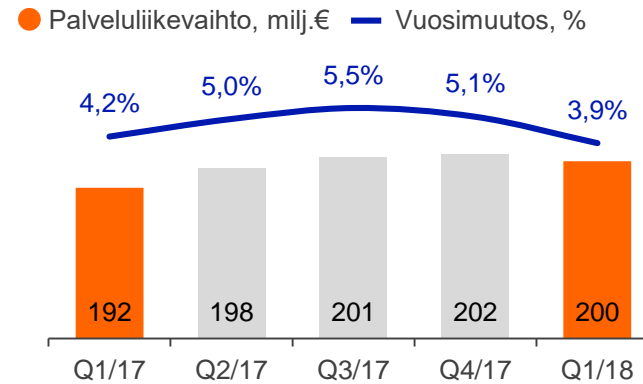
- Mobiili- ja digitaaliset palvelut
- Yritysostot
- Viro

Käyttökate¹⁾



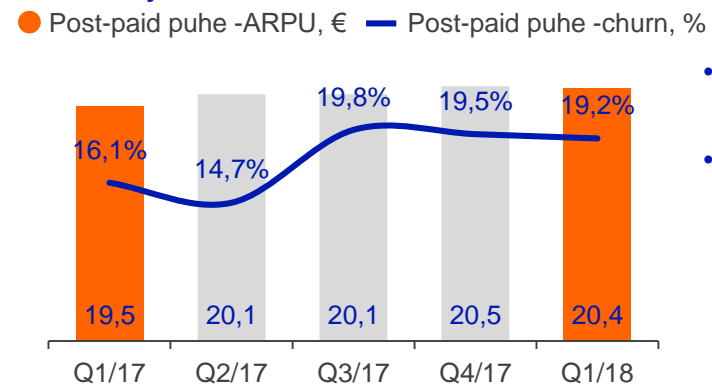
- Liikevaihto kasvoi
- Tehostamistoimenpiteet

Mobiilin palveluliikevaihto



- Nopeampien liittymien myynti
- Premiumliittymät
- Tuotemuutokset

ARPU ja churn²⁾



- Palveluliikevaihto kasvoi
- Kampanjointi lisääntyi

1) Vertailukelpoinen

2) Suomi, vaihtuvuus vuositasolla

Vahva kehitys molemmissa asiakassegmenteissä

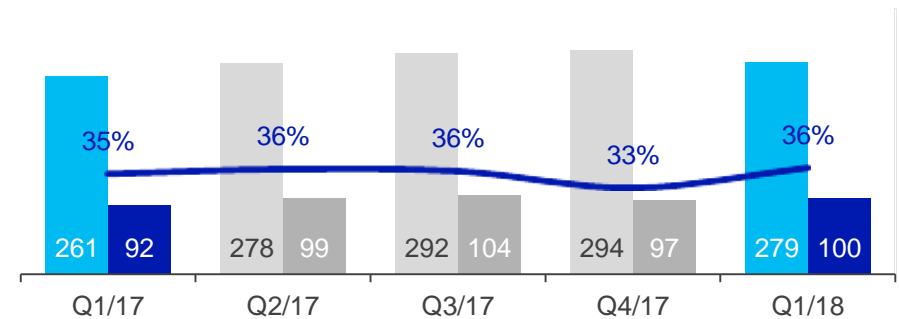
Henkilöasiakkaat

Liikevaihto +7 %, käyttökate +9 %

- + Mobiilin palveluliikevaihto
- + Yritysostot
- + Digitaaliset palvelut ja laitemyynti
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



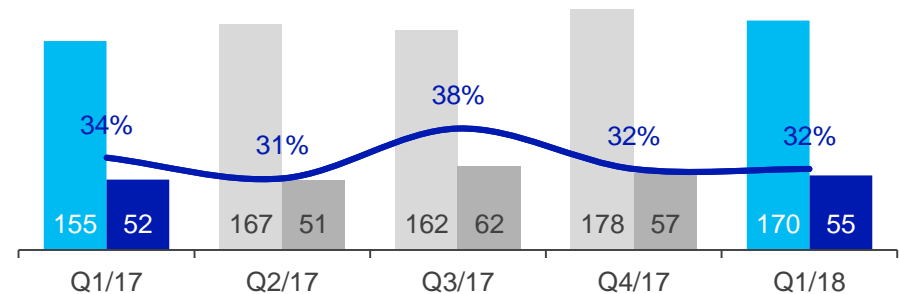
Yritysasiakkaat

Liikevaihto +10 %, käyttökate +6 %¹⁾

- + Mobiilin palveluliikevaihto
- + Yritysostot
- + Digitaaliset palvelut ja laitemyynti
- Perinteiset kiinteän verkon palvelut

Liikevaihto ja käyttökate¹⁾

● Liikevaihto, milj.€ ● Käyttökate, milj.€ — Käyttökate-%



1) Vertailukelpoinen

Strategian toteutus

Kasvata arvoa datalla

Luo menestystä digitaalisilla palveluilla

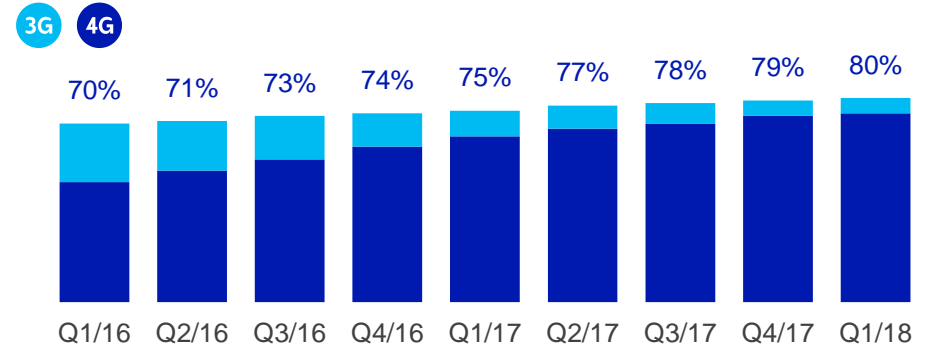
Paranna toimintaa asiakasymmärryksellä, laadulla ja kustannustehokkuudella

Nopeampien liittymien myynti ja kasvu jatkuu

4G-älypuhelinpenetraatio kasvaa edelleen

- 80 % asiakkaista käyttää älypuhelimta
 - 93 % 4G-kyvykkäitä
- 92 % myydyistä puhelimista 4G-kyvykkäitä

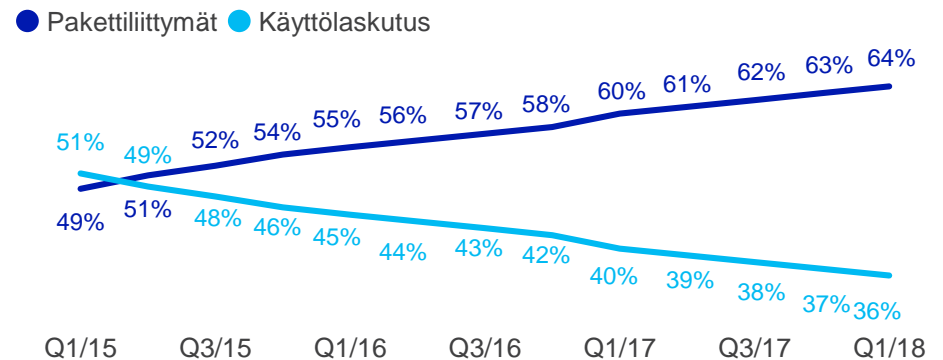
Älypuhelinpenetraatiot¹⁾, %



Pakettiliittymien osuus kasvaa

- 64 % puheliittymistä²⁾ kiinteän kuukausimaksun rajoittamattomia datapaketteja
- 58 % 4G-nopuksissa
 - Hyvä lisämyyntipotentiaali 3G:stä 4G-liittymiin
- Vahva kysyntä Premium-liittymille, joissa rajoittamaton käyttö Pohjolassa ja Baltiassa
 - Erinomainen potentiaali edelleen nopeampien 4G-liittymien lisämyynnille

Puheliittymien²⁾ jakauma



Näkymät ja ohjeistus vuodelle 2018

Suomen makrotaloussympäristön tilanne on parantunut, mutta pitkän aikavälin rakenteellisia haasteita on edelleen. Kilpailutilanne jatkuu haasteellisena.

- Liikevaihto edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Vertailukelpoinen käyttökate edellisen vuoden tasolla tai hieman parempi
- Käyttöomaisuusinvestoinnit enintään 12 % liikevaihdosta

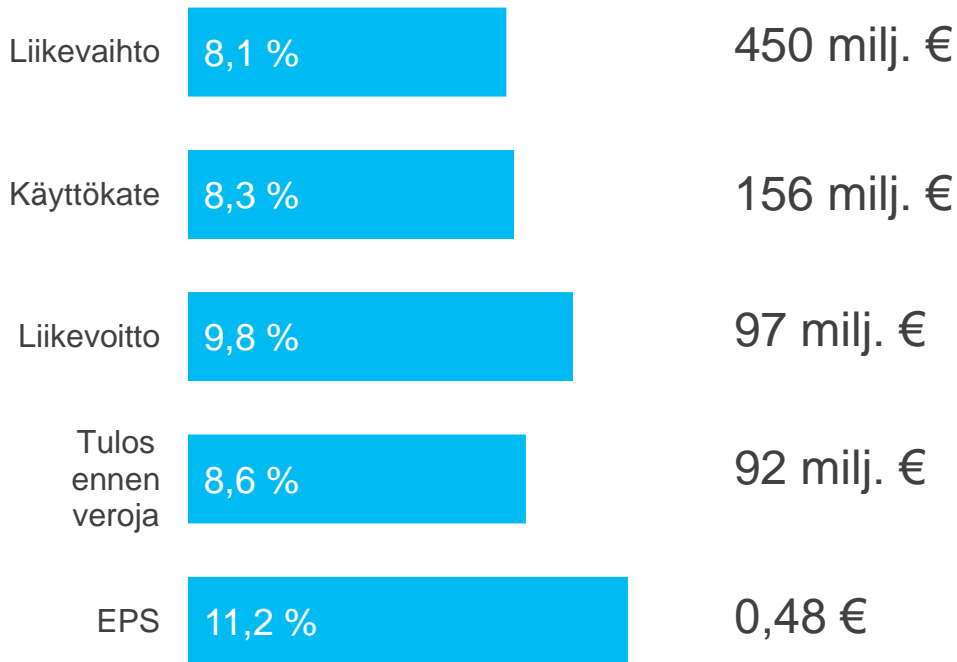


Taloudellinen katsaus

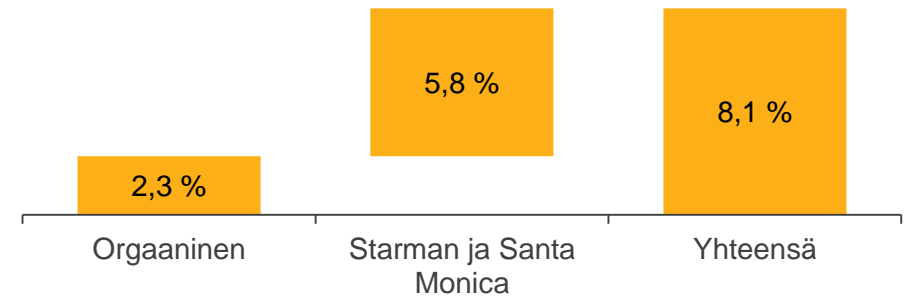
OSAVUOSIKATSAUS Q1 2018

Vahva liikevaihdon ja tuloksen kasvu jatkuu

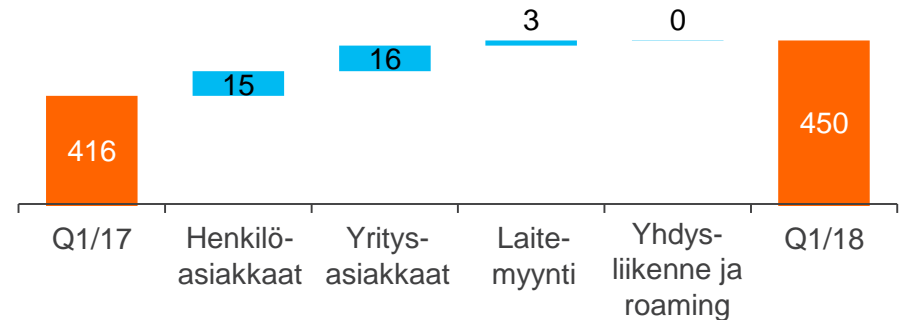
Q1 2018 tuloslaskelma ja kasvut¹⁾



Liikevaihdon vuosikasvu



Liikevaihdon vuosikasvu, €34m

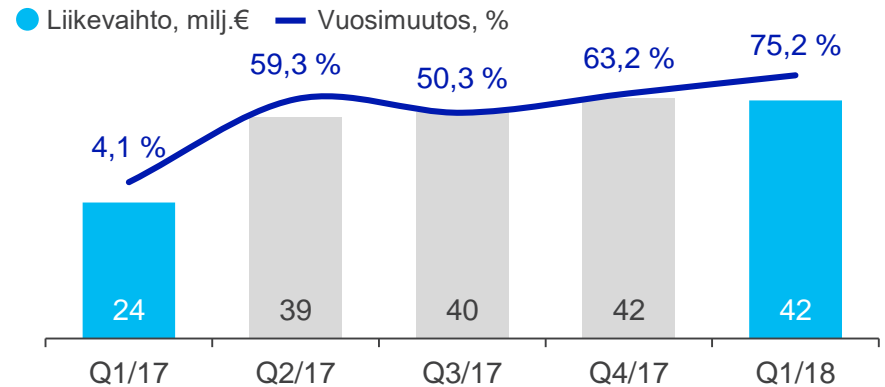


1) Vertailukelpoisin luvuin. Kasvu on laskettu tarkoilla luvuilla ennen pyöristystä.

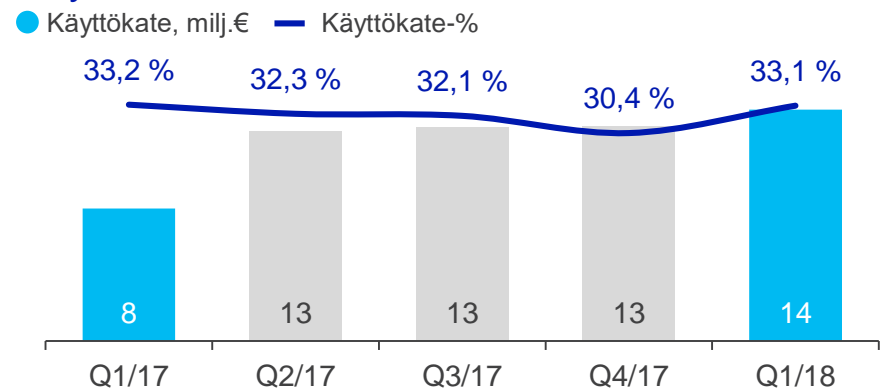
Vahvaa kasvua Viron liiketoiminnassa

- Liikevaihto +75 %, käyttökate +74 %
 - Yritysosotot
 - Mobiilin palvelut
- Kireä kilpailutilanne
 - Postpaid puheliittymien churn 14,1 % (13,5 Q4)
 - Mobiilin postpaid –kanta hieman laski, kiinteä laajakaista samalla tasolla
- Starmanin and Santa Monica Networksin integrointi etenee
 - Synergia-arviot ennallaan
 - Starman 4-6 milj.€ 2019 lopussa
 - SMN 4-5 milj.€ 2019 lopussa (sisältää SMN Suomen)

Liikevaihto



Käyttökate

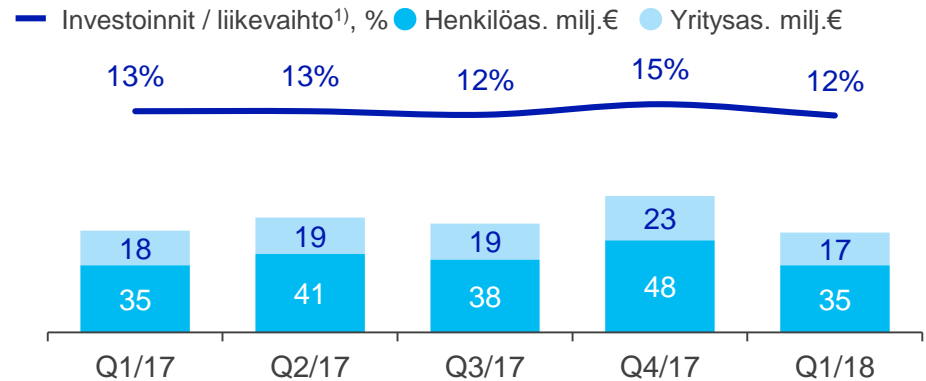


Investoinnit 12 %:n tasolle

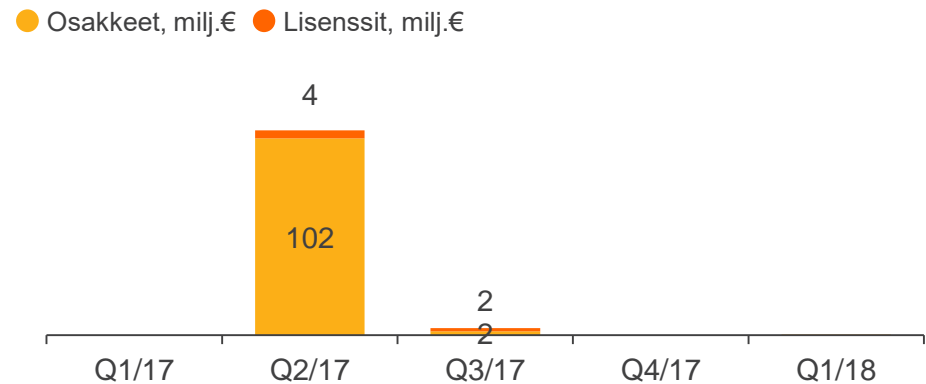
- Käyttöomaisuusinvestoinnit¹⁾
53 milj. € (53)
 - Henkilöasiakkaat 35 milj. € (35)
 - Yritysasiakkaat 17 milj. € (18)
 - Investoinnit / liikevaihto 12 %
 - Ohjeistuksen mukainen

- 4G-verkon kapasiteetin ja peiton lisääminen
- Muut verkko- ja IT-investoinnit

Käyttöomaisuusinvestoinnit



Investoinnit osakkeisiin ja lisensseihin



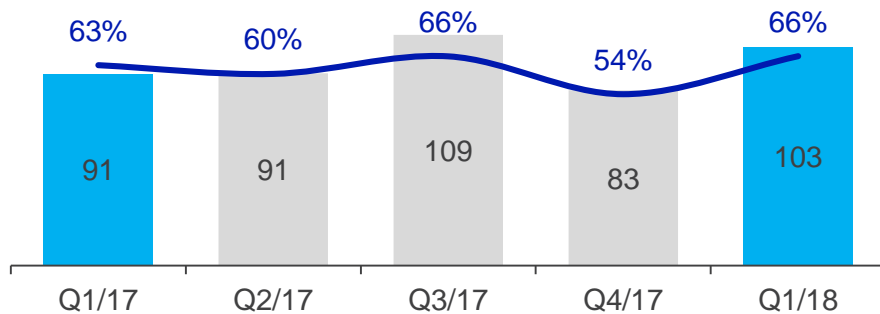
1) Ilman osake- ja lisenssi-investointeja

Hyvä kassavirran kehitys jatkuu

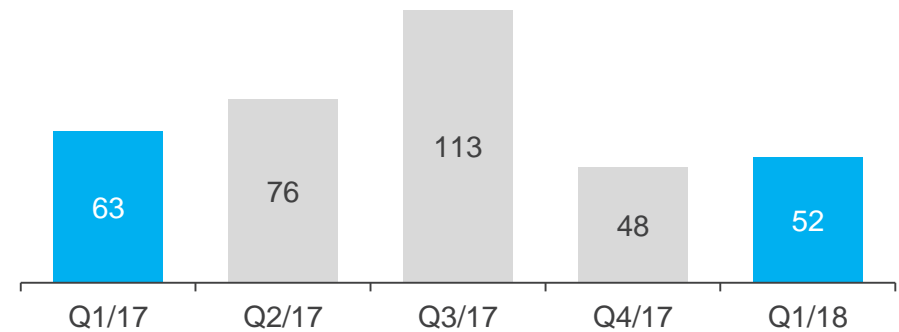
- Q1 kassavirta 52 milj. € (63)
 - + Korkeampi käyttökate
 - + Alhaisemmat osakeinvestoinnit
 - Negatiivinen käyttöpääoman muutos: ostovelkojen alhaisempi määrä
 - Osakepalkkiojärjestelmän maksu
- Vahva kassavirran konversio jatkuu

Kassavirran konversio

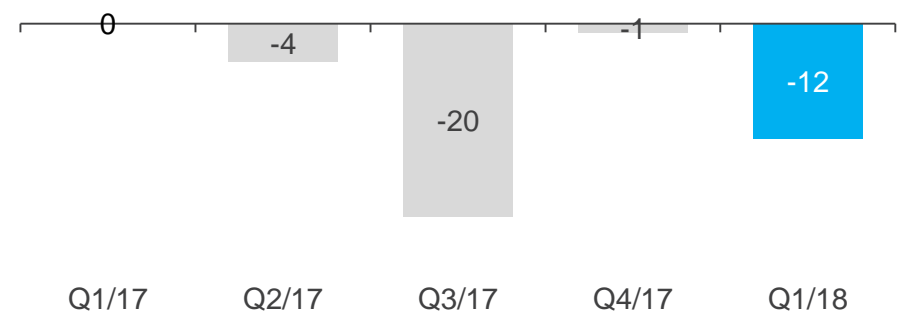
● Operatiivinen kassavirta, milj.€¹⁾ — Operatiivinen kassavirta / käyttökate, %¹⁾



Kassavirta, milj. €



Nettokäyttöpääoman muutos, milj. €

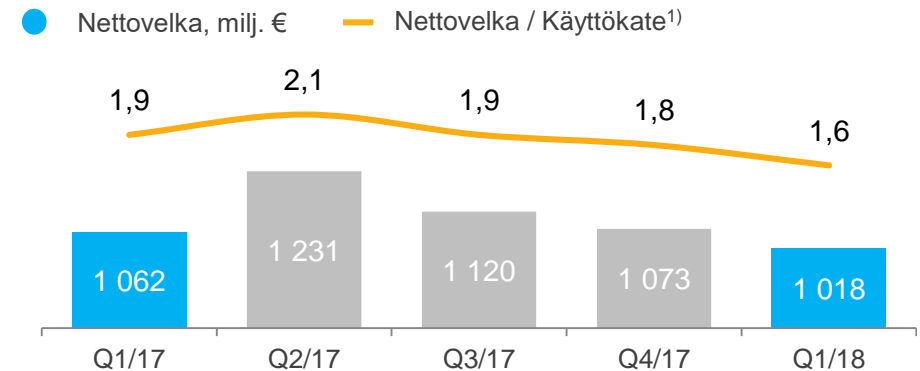


Tehokas pääomarakenne

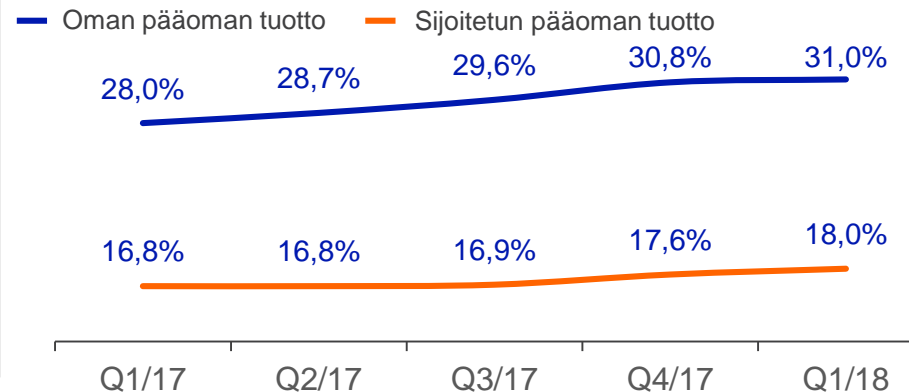
- Pääomarakenne tavoitteen mukainen
 - Nettovelka / käyttökate 1,5–2x
 - Omavaraisuusaste >35%

- Pääoman tuotot parantuneet edelleen
 - Parempi tuloskehitys
 - Tehokas pääomanrakenne

Nettovelka



Pääoman tuotto²⁾



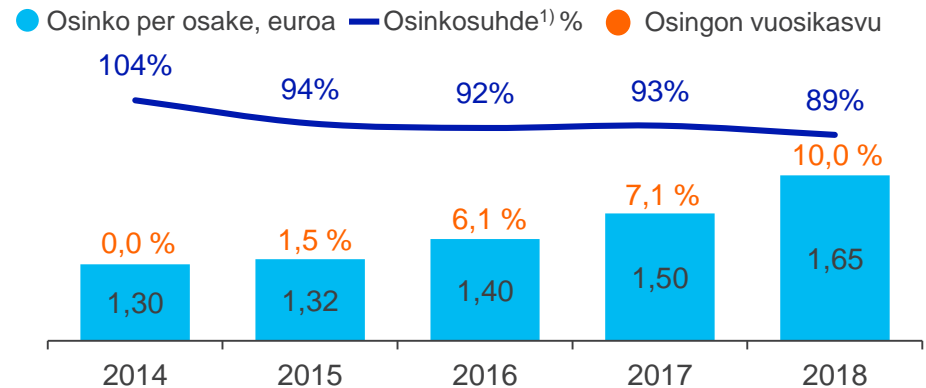
1) Nettovelka / rullaava neljän neljänneksen vertailukelpoinen käyttökate

2) Rullaavat neljä neljännestä, 2017 ilman Comptelin myyntivoittoa

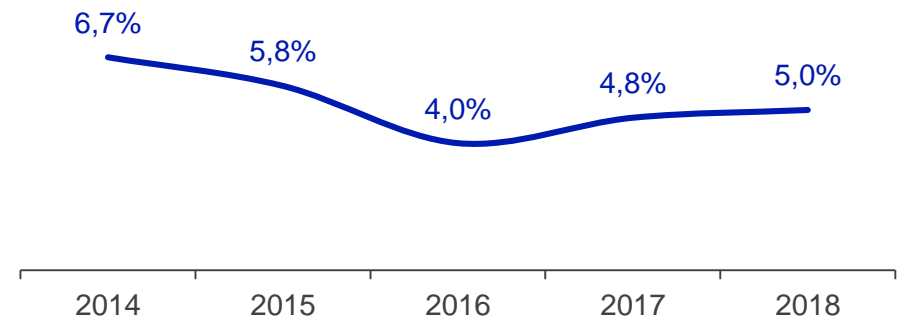
Kilpailukykyinen voitonjako jatkuu

- Osinko 1,65 euroa osakkeelta
 - Osingon kasvu +10 %
 - Kokonaisosinko 263 milj.€
 - Maksupäivä 24.4.2018
- Osinkosuhte¹⁾ 89 %
 - Osinkotuotto 5,0 %²⁾
- Valtuutus 5m osakkeen takaisinostolle
- Vahva sitoutuminen kilpailukykyiseen voitonjakoon
 - Osinkopolitiikka 80–100 % nettotuloksesta

Osinko



Osinkotuotto²⁾



1) 2018 laskettu vertailukelpoisesta osakekohtaisesta tuloksesta

2) Vuoden 2017 viimeisen kaupantekopäivän kurssilla, 32,72 €

Muutoksia raportoinnissa

Mobiilin palveluliikevaihdon laskenta

- IFRS 15 -muutos
- Liikevaihtokomponenttien täsmennys
- Uudelleenlasketut mobiilipalveluliikevaihtoluvut Elisa Operative Data Excel -tiedostossa

Yhdysliikennehintojen muutokset

- Vaikutus liikevaihtoon noin 10 milj. € vuonna 2019
- Ei vaikutusta käyttökatteeseen

Senttiä/minuutti	Nyk. hinta	1.12. 2018	1.12. 2019	1.12. 2020
Yhdysliikennehintaa	1,25	0,93	0,89	0,82
Muutos		-26 %	-4 %	-8 %



Yhteystiedot:

Vesa Sahivirta
vesa.sahivirta@elisa.fi
050 520 5555

Kati Norppa
kati.norppa@elisa.fi
050 308 9773

investor.relations@elisa.fi

Download the Elisa IR App

